

Building on trust. Growing digitally.

Οικονομικά Αποτελέσματα Εξαμήνου 2026
26 Αυγούστου 2026

6Μ 2026: επιστροφή σε πορεία ανάπτυξης, σύμφωνα με τις εκτιμήσεις της Διοίκησης, με τον ετήσιο ρυθμό αύξησης των εσόδων στο Β' Τρίμηνο να επιταχύνεται στο +20%

Οι λύσεις Digital Technologies και Ταυτοποίησης & Πληρωμών (Identity & Payment) είναι οι βασικοί παράγοντες της ανάπτυξης και στους 3 γεωγραφικούς τομείς

96.55% των μετόχων της AUSTRIACARD αποδέχθηκαν τη δημόσια πρόταση εξαγοράς της DNP; η Πρόταση εξακολουθεί να τελεί υπό την εκκρεμή έγκριση άμεσων ξένων επενδύσεων (FDI) από τις Αυστριακές αρχές, πριν καταστεί άνευ όρων δεσμευτική

- **Ενοποιημένα Έσοδα στα €186,6εκ (αύξηση 14% έναντι του 6Μ 2025)**, με τις λύσεις Digital Technologies και Ταυτοποίησης & Πληρωμών (Identity & Payment) να είναι οι βασικοί παράγοντες της αύξησης, ενώ οι γεωγραφικοί τομείς WEST και MEA ήταν οι ξεκάθαροι πρωταγωνιστές. Τα Έσοδα του Ομίλου το Β' Τρίμηνο 2026 αυξήθηκαν 20% έναντι του Β' Τριμήνου 2025, λόγω της επιταχυνόμενης υλοποίησης των μεγάλης κλίμακας έργων ψηφιοποίησης του δημόσιου τομέα στην Ελλάδα (Digital Technologies) και της αναπτυξιακής δυναμικής των λύσεων Ταυτοποίησης & Πληρωμών (Identity & Payment).
- Οι λύσεις **Digital Technologies (αύξηση 93% έναντι του 6Μ 2025)** υποστηρίχθηκαν από την επιταχυνόμενη υλοποίηση μεγάλης κλίμακας έργων ψηφιοποίησης του δημόσιου τομέα στην Ελλάδα (περίπου €14εκ αύξηση εσόδων έναντι του 6Μ 2025). Οι λύσεις **Identity & Payment (αύξηση 13% έναντι του 6Μ 2025)** στηρίχθηκαν στην ισχυρή ανάπτυξη από πελάτες Fintech στον τομέα WEST και στις λύσεις ταυτοποίησης πολιτών (citizen authentication) στον τομέα MEA.
- **EBITDA στα €19,4εκ (αύξηση 10% έναντι του 6Μ 2025)**, λόγω της αύξησης των εσόδων. Το **περιθώριο EBITDA του Ομίλου** μειώθηκε κατά 40 μονάδες βάσης έναντι του 6Μ 2025 στο **10,4%** λόγω των αυξημένων εξόδων προς τρίτους (εξωτερική ανάθεση) σχετικά με τα έργα ψηφιοποίησης του δημόσιου τομέα στην Ελλάδα, τη συμπίεση των περιθωρίων στις λύσεις Document Lifecycle Management, ιδίως στην αγορά της Ρουμανίας, και τα έκτακτα έξοδα που προέκυψαν από το διακανονισμό του παλαιού προγράμματος συμμετοχής της Διοίκησης 2022-2025 καθώς και τη δημόσια πρόταση εξαγοράς της DNP. Εξαιρουμένων των έκτακτων εξόδων σχετικά με τις λογιστικές επιπτώσεις του διακανονισμού του παλαιού προγράμματος συμμετοχής της Διοίκησης και του υφιστάμενου προγράμματος παροχής μακροπρόθεσμων κινήτρων LTI, καθώς και της δημόσιας πρότασης της DNP, τα

αποτελέσματα **EBITDA του Ομίλου ανήλθαν σε €21,9εκ, αυξημένα 14% σε συγκρίσιμη βάση έναντι του 6Μ 2025**, στα ίδια επίπεδα με το ρυθμό αύξησης των Εσόδων του Ομίλου.

- **Καθαρά Κέρδη** στα **€5,8εκ (αύξηση 135% έναντι του 6Μ 2025)**, λόγω της αύξησης των κερδών EBIT (+22% έναντι του 6Μ 2025) και των έκτακτων κερδών €2,2εκ από την πώληση μειοψηφικής συμμετοχής ποσοστού 25% στη SEGLAN S.L.
- **Καθαρές ταμειακές ροές από λειτουργικές δραστηριότητες** διαμορφώθηκαν σε **εκροές €9,3εκ το 6Μ 2026** επηρεάστηκαν αρνητικά από την ταμειακή εκροή που σχετίζεται με το διακανονισμό του παλαιού προγράμματος συμμετοχής της Διοίκησης και, κυρίως, τη συσσώρευση κεφαλαίου κίνησης (επίπτωση €26εκ στις ταμειακές ροές από λειτουργικές δραστηριότητες), η οποία οφείλεται σε μεγάλο βαθμό στην αύξηση τόσο των συμβατικών περιουσιακών στοιχείων όσο και των εμπορικών και λοιπών απαιτήσεων. Τα συμβατικά περιουσιακά στοιχεία αυξήθηκαν λόγω των έργων ψηφιοποίησης του δημόσιου τομέα στην Ελλάδα και των έργων Ταυτοποίησης & Πληρωμών (Identity & Payment) στους γεωγραφικούς τομείς CEE και ΜΕΑ. Οι εμπορικές απαιτήσεις αυξήθηκαν λόγω του χρονισμού της τιμολόγησης των έργων ψηφιοποίησης του δημόσιου τομέα στην Ελλάδα καθώς και των έργων για λύσεις Ταυτοποίησης (Identity) στον τομέα ΜΕΑ. Η αύξηση των λοιπών απαιτήσεων αποδίδεται κυρίως σε απαιτήσεις ΦΠΑ και αναβαλλόμενες δαπάνες.
- **Ο Καθαρός Δανεισμός του Ομίλου** ανήλθε στα **€103,9εκ** (έναντι €81,6m το Έτος 2025), καθώς η προαναφερθείσα συσσώρευση κεφαλαίου κίνησης χρηματοδοτείται μέσω συνδυασμού ταμειακών διαθεσίμων και άντλησης δανειακών κεφαλαίων. Ο δείκτης **Μόχλευσης (Καθαρός Δανεισμός / EBITDA) του Ομίλου** διαμορφώθηκε σε **2,1 φορές**, βελτιωμένος έναντι 2,3 φορές το 6Μ 2025.
- **Προοπτικές 2026 & επικαιροποιημένες εκτιμήσεις της Διοίκησης:** Η Διοίκηση παραμένει επικεντρωμένη στην εφαρμογή της στρατηγικής κατά το Β' Εξάμηνο 2026, υποστηριζόμενη από το συμβασιοποιημένο χαρτοφυλάκιο έργων και την ισχυρή ζήτηση σε όλες τις βασικές δραστηριότητες του Ομίλου. Η Διοίκηση αναθεωρεί ανοδικά το στόχο αύξησης των εσόδων του Ομίλου για το έτος 2026 σε χαμηλό διψήφιο ποσοστό, έναντι του στόχου για υψηλό μονοψήφιο ρυθμό αύξησης που ανακοινώθηκε στις αρχές του έτους. Η αύξηση των εσόδων του Ομίλου το Β' Εξάμηνο 2026 αναμένεται να στηριχθεί κυρίως στη διατηρούμενη σταθερή ανάπτυξη από πελάτες Fintech, τόσο στη Δυτική Ευρώπη όσο και στις ΗΠΑ, καθώς και στις παραγγελίες για ασφαλείς εκτυπώσεις (secure document printing) και λύσεις Ταυτοποίησης (Identity) στην Αφρική. Παράλληλα, η Διοίκηση αναθεωρεί την εκτίμησή της σχετικά με το περιθώριο EBITDA του Ομίλου για το έτος 2026, αναμένοντας συμπίεση του περιθωρίου έναντι του 2025, έναντι της προηγούμενης εκτίμησης στην αρχή του έτους για διεύρυνση του περιθωρίου. Αυτό αντικατοπτρίζει τη συμπίεση των περιθωρίων στις λύσεις Document Lifecycle Management στον τομέα CEE καθώς και τις χαμηλότερες τιμές πώλησης τραπεζικών καρτών τόσο στον τομέα CEE όσο και στην αγορά της Τουρκίας, εν μέσω εντεινόμενου ανταγωνισμού στην αγορά και της συνεχιζόμενης μακροοικονομικής αστάθειας και αβεβαιότητας. Επιπλέον, τα αποτελέσματα EBITDA του Ομίλου για το έτος 2026 αναμένεται να επιβαρυνθούν από πρόσθετα, μη-προϋπολογισμένα έξοδα, εκτιμώμενα σε περίπου €6εκ στο σύνολο, σχετικά με τη δημόσια πρόταση της DNP, το γεγονός αλλαγής ελέγχου (change-of-control event) και το διακανονισμό του παλαιού προγράμματος συμμετοχής της Διοίκησης 2022-2025. Βάσει των προαναφερθέντων παραγόντων, η Διοίκηση αναμένει τώρα οριακή μείωση έναντι του 2025 στα αποτελέσματα EBITDA του Ομίλου για το έτος 2026, παρά το εκτιμώμενο χαμηλό διψήφιο ποσοστό αύξησης των εσόδων. Τέλος, η Διοίκηση εκτιμά ότι οι Ταμειακές Ροές από Λειτουργικές Δραστηριότητες του Ομίλου για το έτος 2026 θα παραμείνουν ουσιαστικά αμετάβλητες έναντι του 2025.
- **Προαιρετική Δημόσια Πρόταση Εξαγοράς της Dai Nippon Printing Co., Ltd. ("DNP"):** στις 13 Μαΐου 2026 η DNP ανακοίνωσε την πρόθεσή της να υποβάλει προαιρετική δημόσια πρόταση εξαγοράς

για το σύνολο των μετοχών της AUSTRIACARD HOLDINGS AG (η "Πρόταση") έναντι τιμήματος σε μετρητά ποσού €10,00 ανά μετοχή. Το Πληροφοριακό Δελτίο της Προσφοράς δημοσιεύθηκε στις 12 Ιουνίου 2026, ενώ στις 19 Ιουνίου 2026 το Συμβούλιο Διοίκησης και το Εποπτικό Συμβούλιο εξέδωσαν τις αιτιολογημένες γνώμες τους, συστήνοντας στους μετόχους της Εταιρείας να να αποδεχθούν την Πρόταση. Η Περίοδος Αποδοχής ξεκίνησε στις 12 Ιουνίου 2026 και έληξε στις 21 Αυγούστου 2026, με ποσοστό περίπου 96.55% των μετοχών να αποδέχονται την Προσφορά. Η Πρόταση τελεί υπό τις Προϋποθέσεις και Αιρέσεις που ορίζονται στην Ενότητα 4.1 του Πληροφοριακού Δελτίου, οι οποίες δεν έχουν εκπληρωθεί στο σύνολό τους (εκκρεμεί η έγκριση άμεσων ξένων επενδύσεων FDI από τις Αυστριακές αρχές). Συνεπώς, κατά το χρόνο δημοσίευσης του Δελτίου Τύπου Αποτελεσμάτων, η Πρόταση δεν έχει καταστεί άνευ όρων δεσμευτική. Σύμφωνα με τον Αυστριακό Νόμο περί Δημοσίων Προτάσεων Εξαγορών, η Πρόσθετη Περίοδος Αποδοχής διάρκειας 3 μηνών, απευθυνόμενη σε όλους τους μετόχους που δεν αποδέχθηκαν την Πρόταση, ξεκίνησε στις 26 Αυγούστου και λήγει στις 26 Νοεμβρίου 2026 στις 17:00 τοπική ώρα Βιέννης / 18:00 τοπική ώρα Αθηνών. Επιπλέον, η DNP ανακοίνωσε την πρόθεσή της να προχωρήσει σε υποχρεωτική εξαγορά μετοχών (squeeze-out), σύμφωνα με τις διατάξεις του Αυστριακού Νόμου και υπό την προϋπόθεση εκπλήρωσης της Προϋπόθεσης και Αίρεσης σε εκκρεμότητα, η οποία θα οδηγήσει τελικά στη διαγραφή των μετοχών της AUSTRIACARD τόσο από το Χρηματιστήριο της Βιέννης (VSE) όσο και από το Euronext Athens.

26 Αυγούστου 2026 – Η AUSTRIACARD HOLDINGS AG (ACAG), ο διεθνής όμιλος εφαρμοσμένης τεχνολογίας με έδρα τη Βιέννη, ανακοινώνει τα οικονομικά αποτελέσματα Α' Εξαμήνου 2026.

Ο Πρόεδρος του Συμβουλίου Διοίκησης και Διευθύνων Σύμβουλος του Ομίλου, Μανώλης Κόντος, δήλωσε:

«Το πρώτο εξάμηνο του 2026 επιβεβαιώνει αυτό που είχαμε δεσμευτεί από την αρχή της χρονιάς: η επιστροφή σε αναπτυξιακή πορεία δεν περιορίζεται σε ένα τρίμηνο, αλλά συνεχίζεται σταθερά. Ο ρυθμός αύξησης των εσόδων επιταχύνθηκε στο Β' Τρίμηνο, με τη συμβολή και των τριών γεωγραφικών τομέων, ενώ οι λύσεις Digital Technologies και Ταυτοποίησης & Πληρωμών (Identity & Payment) ηγήθηκαν της επίδοσης. Οι στρατηγικές επιλογές των προηγούμενων ετών — οι αγορές στις οποίες εισήλθαμε, οι ικανότητες που αναπτύξαμε, οι πελατειακές σχέσεις που εμβαθύνσαμε — αποτυπώνονται πλέον καθαρά στα οικονομικά μας μεγέθη, με εύρος και συνέπεια που μας δίνουν εμπιστοσύνη για το μέλλον.

Οι προοπτικές κερδοφορίας για το σύνολο του έτους, ωστόσο, αναμένεται να ακολουθήσουν διαφορετική πορεία από αυτή των εσόδων. Ο έντονος ανταγωνισμός τιμών στις τραπεζικές κάρτες σε τμήματα του τομέα CEE και στην Τουρκία, σε συνδυασμό με τη διαρθρωτική μετεξέλιξη των λύσεων Document Lifecycle Management προς την ψηφιακή επικοινωνία, ασκούν πίεση στα περιθώρια κερδοφορίας των συγκεκριμένων λύσεων. Αντιμετωπίζουμε αυτούς τους παράγοντες μέσα από τη συνεχιζόμενη ανάπτυξη των λύσεων Digital Technologies, των ολοκληρωμένων υπηρεσιών Ταυτοποίησης Πολιτών και των λύσεων Πληρωμών (Payment) που εστιάζουν στους πελάτες Fintech, διατηρώντας παράλληλα πειθαρχημένη προσήλωση στην εκτέλεση και στην ποιότητα του μείγματος των επιχειρηματικών δραστηριοτήτων μας. Επιπλέον, η διαδικασία της δημόσιας πρότασης εξαγοράς της DNP και ο διακανονισμός του παλαιού προγράμματος συμμετοχής της Διοίκησης θα επιβαρύνουν τα αποτελέσματα του 2026 με έκτακτα έξοδα, η ταμειακή επίπτωση των οποίων θα αντισταθμιστεί σε μεγάλο βαθμό από την εκτιμώμενη σημαντική βελτίωση του κεφαλαίου κίνησης στο Β' Εξάμηνο του έτους. Αυτές είναι οι προκλήσεις που διαχειριζόμαστε. Η στρατηγική μας κατεύθυνση παραμένει σαφής.

Τα αποτελέσματα του πρώτου εξαμήνου αντικατοπτρίζουν το έργο που έχει συντελεστεί εδώ και αρκετά χρόνια: την αναβάθμιση των ανθρώπινων πόρων και ικανοτήτων, την επέκταση σε νέες αγορές και την ενδυνάμωση μακροχρόνιων πελατειακών σχέσεων. Βλέπουμε τις λύσεις Digital Technologies να μεταβαίνουν από πιλοτικά έργα σε υλοποιήσεις μεγάλης κλίμακας, τις λύσεις Ταυτοποίησης (Identity) στον τομέα MEA

να εξελίσσονται σε ευκαιρίες επαναλαμβανόμενων εσόδων, καθώς και τη συνεχή ανάπτυξη από πελάτες Fintech και neobank στο Ηνωμένο Βασίλειο και στις ΗΠΑ.

Με την ολοκλήρωση της περιόδου αποδοχής της δημόσιας πρότασης της DNP, η AUSTRIACARD παραμένει προσηλωμένη στην εκπλήρωση της Προϋπόθεσης και Αίρεσης σε εκκρεμότητα. Εφόσον εκπληρωθεί η Προϋπόθεση και Αίρεση σε εκκρεμότητα και ολοκληρωθεί η συναλλαγή, η προτεινόμενη συνένωση με τη DNP αναμένεται να δημιουργήσει μια πλατφόρμα με συμπληρωματική γεωγραφική παρουσία, διευρμένες ικανότητες και πελατειακή βάση στην Ευρώπη, στην Ασία, στις Ηνωμένες Πολιτείες και στη Μέση Ανατολή. Όπως αναφέρεται στο Πληροφοριακό Δελτίο της Πρότασης, η DNP έχει δηλώσει την πρόθεσή της να στηρίξει τη συνέχιση της στρατηγικής ανάπτυξης του Ομίλου. Παραμένουμε πλήρως προσηλωμένοι στην εξυπηρέτηση των πελατών μας, στη στήριξη των ανθρώπων μας και στην αξιοποίηση κάθε μελλοντικής ευκαιρίας.»

ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΕΣ ΕΠΙΔΟΣΕΙΣ ΤΟΥ ΟΜΙΛΟΥ

Ενοποιημένη Κατάσταση Αποτελεσμάτων Σύνοψη σε € εκ	6Μ 2026	6Μ 2025	% Δ
Έσοδα	186,6	163,6	+14%
EBITDA	19,4	17,7	+10%
περιθώριο EBITDA	10,4%	10,8%	-0.4%
Κέρδη/(Ζημιές) προ φόρων	7,8	3,8	+104%
Κέρδη/(Ζημιές)	5,8	2,5	+135%
Κέρδη/(Ζημιές) αποδιδόμενα σε Μετόχους της Μητρικής Εταιρείας	5,0	1,4	+271%

σε € εκ	Β' 3ΜΗΝΟ 2026	Β' 3ΜΗΝΟ 2025	% Δ
Έσοδα	97,1	81,1	+20%
EBITDA	7,9	7,3	+9%
περιθώριο EBITDA	8,2%	9,0%	-0.8%
Κέρδη/(Ζημιές) προ φόρων	2,5	0,4	+513%
Κέρδη/(Ζημιές)	1,7	(0,1)	μ/δ
Κέρδη/(Ζημιές) αποδιδόμενα σε Μετόχους της Μητρικής Εταιρείας	1,5	(0,6)	μ/δ

Ενοποιημένη Κατάσταση Χρηματοοικονομικής Θέσης Σύνοψη σε € εκ	30/06/2026	31/12/2025
Ταμειακά διαθέσιμα και ισοδύναμα	10,0	25,1
Σύνολο Περιουσιακών Στοιχείων	348,2	327,8
Σύνολο Ιδίων Κεφαλαίων	130,7	135,9
Καθαρός Δανεισμός	103,9	81,6
Σύνολο Υποχρεώσεων	217,5	191,8

Έσοδα Ομίλου

Τα Ενοποιημένα Έσοδα αυξήθηκαν 14% έναντι του 6Μ 2025 στα €186,6εκ, λόγω των παρακάτω παραγόντων:

- **Λύσεις Digital Technologies +93% έναντι του 6Μ 2025**, λόγω της επιταχυνόμενης εκτέλεσης των συμβασιολογημένων, μεγάλης κλίμακας, έργων ψηφιοποίησης του δημοσίου τομέα στην Ελλάδα (περίπου €14εκ αύξηση εσόδων έναντι του 6Μ 2025), τα οποία βρίσκονται σε πλήρη φάση υλοποίησης από τις αρχές του Γ' Τριμήνου 2025.
- **Λύσεις Identity & Payment +13% έναντι του 6Μ 2025**, υποστηριζόμενες από λύσεις Πληρωμών (Payment) (+11% έναντι του 6Μ 2025), χάριν της ισχυρής αύξησης των εσόδων από πελάτες Fintech (ιδιαίτερα στο Ηνωμένο Βασίλειο και στις ΗΠΑ), καθώς και από τις λύσεις Ταυτοποίησης (Identity) (+33% έναντι του 6Μ 2025), λόγω της ανάπτυξης των εργασιών του Ομίλου στον τομέα MEA.

Από τη σκοπιά των γεωγραφικών τομέων, και οι 3 γεωγραφικοί τομείς του Ομίλου κατέγραψαν αύξηση εσόδων έναντι του 6Μ 2025, με τους τομείς MEA (+26% έναντι του 6Μ 2025) και WEST (+23% έναντι του 6Μ 2025) να αναδεικνύονται ως οι ξεκάθαροι πρωταγωνιστές. Επισημαίνεται ότι και οι 3 γεωγραφικοί τομείς κατέγραψαν επιταχυνόμενο ετήσιο ρυθμό αύξησης εσόδων το Β' Τρίμηνο 2026 έναντι του Α' Τριμήνου 2026.

Έσοδα ανά γεωγραφικό τομέα σε € εκ	6Μ 2026	6Μ 2025	€εκ Δ	% Δ
Κεντρική – Ανατολική Ευρώπη & DACH (CEE)	111,5	104,0	7,5	+7%
Δυτική Ευρώπη, Σκανδιναβία & Αμερική (WEST)	67,3	54,7	12,6	+23%
Τουρκία / Μέση Ανατολή & Αφρική (MEA)	20,5	16,3	4,2	+26%
Απαλοιφές & Εταιρικά	(12,7)	(11,3)	1,4	+12%
Σύνολο	186,6	163,6	22,9	+14%

σε € εκ	Β' 3ΜΗΝΟ 2026	Β' 3ΜΗΝΟ 2025	€εκ Δ	% Δ
Κεντρική – Ανατολική Ευρώπη & DACH (CEE)	58,0	52,3	5,7	+11%
Δυτική Ευρώπη, Σκανδιναβία & Αμερική (WEST)	32,7	26,0	6,7	+26%
Τουρκία / Μέση Ανατολή & Αφρική (MEA)	12,7	8,7	4,0	+45%
Απαλοιφές & Εταιρικά	(6,2)	(6,0)	0,2	+3%
Σύνολο	97,1	81,1	16,1	+20%

Για την λεπτομερή ανάλυση των γεωγραφικών τομέων του Ομίλου, ανατρέξτε στις σελίδες 17-19 και 26-27 του Παραρτήματος.

Κεντρική – Ανατολική Ευρώπη & DACH (CEE)

Τα Έσοδα του τομέα αυξήθηκαν 7% έναντι του 6Μ 2025 στα €111,5εκ, με τις λύσεις Digital Technologies (+91% έναντι του 6Μ 2025 στα €28,3εκ) να αποτελούν το μεγαλύτερο μεμονωμένο παράγοντα αύξησης εσόδων στον τομέα CEE, στηριζόμενες στην επιταχυνόμενη εκτέλεση των συμβασιολογημένων, μεγάλης κλίμακας, έργων ψηφιοποίησης του δημοσίου τομέα στην Ελλάδα (περίπου €14εκ αύξηση εσόδων έναντι του 6Μ 2025). Από την άλλη πλευρά, η δυσμενής βάση σύγκρισης το 6Μ 2025, λόγω των ανανεώσεων τραπεζικών καρτών στην αγορά της Ρουμανίας και των ψηφιακών καρτών υγείας (e-health) στην Αυστρία, υπερκάλυψαν τη σχετικά ισχυρή επίδοση των λύσεων Πληρωμών (Payment), με αποτέλεσμα τα έσοδα των λύσεων Ταυτοποίησης & Πληρωμών (Identity & Payment) να μειωθούν κατά 2% έναντι του 6Μ 2025. Τα έσοδα των λύσεων Document Lifecycle Management (μείωση 11% έναντι του 6Μ 2025) επηρεάστηκαν αρνητικά από τη συνεχιζόμενη διαρθρωτική μείωση των όγκων στις ταχυδρομικές υπηρεσίες στη Ρουμανία και τον κλάδο εκτύπωσης στην Ελλάδα, στο πλαίσιο των ευρύτερων τάσεων ψηφιοποίησης της εταιρικής επικοινωνίας με πελάτες.

Οι λύσεις Ταυτοποίησης & Πληρωμών (Identity & Payment) συνεισέφεραν 39% στο σύνολο των εσόδων του τομέα CEE (€44εκ έσοδα), ακολουθούμενες από τις λύσεις Document Lifecycle Management (έσοδα €39εκ ή 35% του συνόλου του τομέα CEE). Η προαναφερθείσα ισχυρή αύξηση στα έσοδα των λύσεων Digital Technologies, αύξησε το μερίδιό τους στο 25% του συνόλου του τομέα CEE (έναντι 14% το 6Μ 2025).

Δυτική Ευρώπη, Σκανδιναβία & Αμερική (WEST)

Τα Έσοδα του τομέα κατέγραψαν ακόμα μια σημαντική επίδοση, με την αύξηση να ανέρχεται σε 23% έναντι του 6Μ 2025 στα €67,3εκ, λόγω της ισχυρής αύξησης των λύσεων Πληρωμών (Payment) (+23% έναντι του 6Μ 2025), υποστηριζόμενη από τις επιδόσεις των πελατών που εδρεύουν στο Ηνωμένο Βασίλειο και στις ΗΠΑ.

Επισημαίνεται η συνεχιζόμενη ισχυρή επίδοση των δραστηριοτήτων του Ομίλου στις ΗΠΑ (έσοδα €15εκ, +35% έναντι του 6Μ 2025), με κύριους παράγοντες ανάπτυξης τις υπηρεσίες διανομής προσωποποιημένων καρτών (fulfillment), τις μεταλλικές κάρτες και τις υπηρεσίες προσωποποίησης καρτών. Ομοίως, οι πελάτες του τομέα WEST με έδρα το Ηνωμένο Βασίλειο κατέγραψαν σημαντική αύξηση (+36% έναντι του 6Μ 2025), αντανακλώντας την επιτυχημένη στρατηγική του Ομίλου να εστιάζει στους ταχέως αναπτυσσόμενους κλάδους Fintech και neobanks.

Τουρκία / Μέση Ανατολή & Αφρική (MEA)

Τα Έσοδα του τομέα κατέγραψαν το μεγαλύτερο ρυθμό αύξησης (+26% έναντι του 6Μ 2025) από όλους τους

γεωγραφικούς τομείς του Ομίλου, ανερχόμενα στα €20.5εκ. Τα ισχυρά αποτελέσματα υποστηρίχθηκαν από (i) λύσεις Ταυτοποίησης (Identity) (περίπου €5εκ αύξηση εσόδων έναντι του 6Μ 2025), αντανακλώντας την επιτυχημένη στρατηγική ανάπτυξης των εργασιών του Ομίλου με τις προσφερόμενες λύσεις ταυτοποίησης πολιτών (citizen authentication) σε διάφορες αγορές, (ii) λύσεις Document Lifecycle Management (€0,6εκ αύξηση εσόδων έναντι του 6Μ 2025), κυρίως λόγω ενός έργου ασφαλούς εκτύπωσης εγγράφων (secure document printing) για τις εθνικές εκλογές σε χώρα της Ανατολικής Αφρικής, και (iii) λύσεις Digital Technologies (€0,5εκ αύξηση εσόδων έναντι του 6Μ 2025), λόγω της πρώτης, μεγάλου μεγέθους, παραγγελίας για την εγκατάσταση του GaiaB™ Appliance στα Ηνωμένα Αραβικά Εμιράτα (ΗΑΕ). Η αύξηση στα έσοδα των προαναφερθέντων λύσεων υπερκάλυψε τις προκλήσεις από τη συνεχιζόμενη εξομάλυνση στην αγορά καρτών πληρωμών της Τουρκίας (€1,5εκ μείωση εσόδων έναντι του 6Μ 2025). Οι εν λόγω προκλήσεις σχετίζονται με τη συνεχιζόμενη μακροοικονομική μεταβλητότητα και αβεβαιότητα, σε συνδυασμό με κυκλικούς παράγοντες και τον εξορθολογισμό στα επίπεδα αποθεμάτων των πελατών μας, έπειτα από υψηλά επίπεδα πληρωμένων αποθεμάτων, λόγω της σημαντικής ανάπτυξης της αγοράς τα τελευταία χρόνια.

Έσοδα ανά κατηγορία λύσεων¹ σε € εκ	6Μ 2026	6Μ 2025	€εκ Δ	% Δ
Identity & Payment	117,6	104,1	13,4	+13%
Document Lifecycle Management	39,8	44,4	(4,5)	-10%
Digital Technologies	29,1	15,1	14,0	+93%
Total	186,6	163,6	22,9	+14%

σε € εκ	Β' 3ΜΗΝΟ 2026	Β' 3ΜΗΝΟ 2025	€εκ Δ	% Δ
Identity & Payment	61,0	51,4	9,6	+19%
Document Lifecycle Management	20,2	21,8	(1,6)	-7%
Digital Technologies	15,9	7,9	8,0	+102%
Total	97,1	81,1	16,1	+20%

1. Επισημαίνεται (σύμφωνα με τη σχετική σημείωση στα οικονομικά αποτελέσματα Α' Τριμήνου 2026) ότι τα έσοδα των λύσεων Ταυτοποίησης & Πληρωμών (Identity & Payment) περιλαμβάνουν τα έσοδα που σχετίζονται με τις υπηρεσίες διανομής προσωποποιημένων καρτών (fulfillment), τα οποία προηγουμένως κατατάσσονταν στα έσοδα των λύσεων Document Lifecycle Management. Η εν λόγω επαναταξινόμηση αντικατοπτρίζει πλέον με ακρίβεια τα έσοδα που σχετίζονται με τις λύσεις Πληρωμών (Payment) του Ομίλου.

Identity & Payment

Τα Έσοδα κατέγραψαν ισχυρή αύξηση 13% έναντι του 6Μ 2025 στα €117,6εκ, υποστηριζόμενα από αύξηση και στους δύο πυλώνες. Επισημαίνεται ότι ο ετήσιος ρυθμός αύξησης των εσόδων επιταχύνθηκε το Β' Τρίμηνο 2026 (+19% το Β' Τρίμηνο 2026 έναντι +7% το Α' Τρίμηνο 2026).

Τα έσοδα των λύσεων Πληρωμών (Payment) αυξήθηκαν 11% έναντι του 6Μ 2025, λόγω:

- Αύξησης εσόδων από κάρτες, προσωποποίηση καρτών και υπηρεσίες διανομής προσωποποιημένων καρτών.
- Αύξησης 14% έναντι του 6Μ 2025 στο συνολικό όγκο πωληθέντων καρτών του Ομίλου σε 63,7εκ κάρτες. Επισημαίνεται ότι ο ετήσιος ρυθμός αύξησης του όγκου πωληθέντων καρτών επιταχύνθηκε σημαντικά το Β' Τρίμηνο 2026 (+19% το Β' Τρίμηνο 2026 έναντι +9% το Α' Τρίμηνο 2026).
- Ο τομέας WEST αποτέλεσε το βασικό πυλώνα αύξησης (+23% έναντι του 6Μ 2025), λόγω της ισχυρής ανάπτυξης των πελατών Fintech με έδρα το Ηνωμένο Βασίλειο και τις ΗΠΑ, η οποία υπερκάλυψε τις προκλήσεις στον τομέα MEA, λόγω της συνεχιζόμενης εξομάλυνσης στην αγορά καρτών πληρωμών της Τουρκίας, και στον τομέα CEE (-3% έναντι του 6Μ 2025), λόγω της δυσμενούς βάσης σύγκρισης το 6Μ 2025 από τις ανανεώσεις τραπεζικών καρτών στην αγορά της Ρουμανίας και και τις ψηφιακές κάρτες υγείας (e-health) στην Αυστρία.
- Οι δραστηριότητες του Ομίλου στις ΗΠΑ κατέγραψαν για άλλη μια φορά ισχυρές επιδόσεις, με τα έσοδα να αυξάνονται 35% έναντι του 6Μ 2025, υποστηριζόμενα από ισχυρή αύξηση στις υπηρεσίες διανομής

προσωποποιημένων καρτών (fulfillment) (+41% έναντι του 6Μ 2025), στις μεταλλικές κάρτες (+83% έναντι του 6Μ 2025) και στην προσωποποίηση καρτών (+19% έναντι του 6Μ 2025).

Τα έσοδα των λύσεων Ταυτοποίησης (Identity) αυξήθηκαν 33% έναντι του 6Μ 2025, αντανακλώντας την επιτυχημένη στρατηγική ανάπτυξης των εργασιών του Ομίλου με τις προσφερόμενες λύσεις ταυτοποίησης πολιτών (citizen authentication) σε διάφορες αγορές του τομέα ΜΕΑ.

Document Lifecycle Management

Τα Έσοδα κατέγραψαν μείωση 10% έναντι του 6Μ 2025 στα €39,8εκ επηρεασμένα αρνητικά από τη συνεχιζόμενη διαρθρωτική μείωση του όγκου στους κλάδους ταχυδρομικών υπηρεσιών και εκτυπώσεων στη Ρουμανία και την Ελλάδα, καθώς οι εταιρικοί και θεσμικοί πελάτες συνεχίζουν τη μετάβαση των συναλλακτικών επικοινωνιών τους (π.χ. καταστάσεις λογαριασμών, λογαριασμοί κ.λπ.) σε ηλεκτρονικά κανάλια διανομής.

Εντούτοις, τα έσοδα που σχετίζονται με την παραγωγή εγγράφων (εκτύπωση και εκτύπωση ασφαλείας) στον τομέα ΜΕΑ αυξήθηκαν σχεδόν κατά 4 φορές έναντι του 6Μ 2025 (περίπου €0,6εκ αύξηση εσόδων έναντι του 6Μ 2025), αντανακλώντας την επιτυχημένη στρατηγική ανάπτυξης των εργασιών του Ομίλου για την αξιοποίηση στοχευμένων πρωτοβουλιών και ευκαιριών σε σύνθετα έργα ασφαλούς ψηφιακής εκτύπωσης για δημόσιες διοικήσεις σε επιλεγμένες αγορές της Αφρικής.

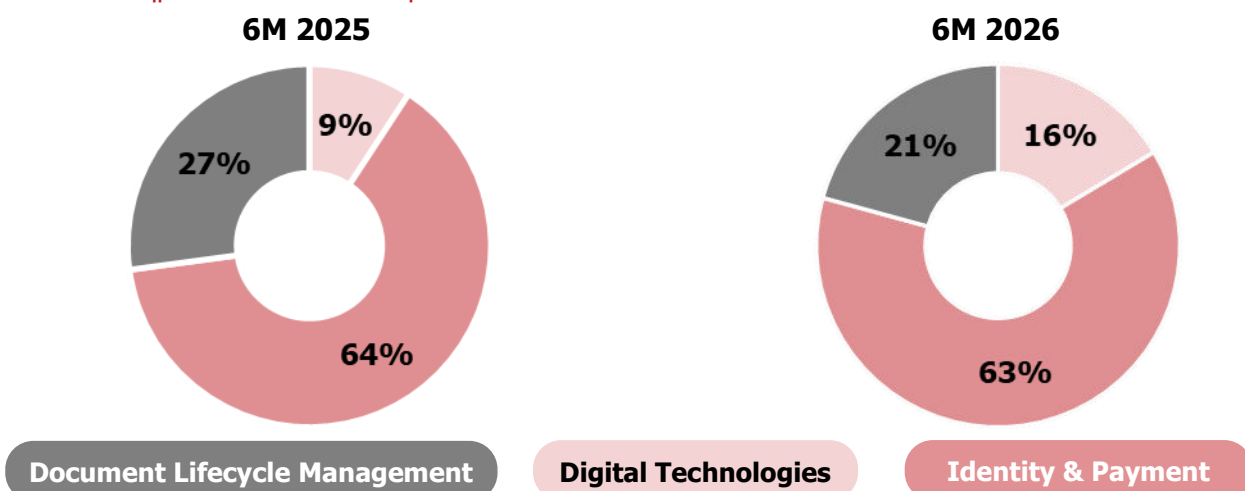
Digital Technologies

Τα Έσοδα σχεδόν διπλασιάστηκαν έναντι του 6Μ 2025 στα €29,1εκ, κυρίως λόγω της επιταχυνόμενης εκτέλεσης των συμβασιολογημένων, μεγάλης κλίμακας, έργων ψηφιοποίησης του δημοσίου τομέα στην Ελλάδα (περίπου €14εκ αύξηση εσόδων έναντι του 6Μ 2025). Το σύνολο των εσόδων το 6Μ 2026 από έργα ψηφιοποίησης του δημοσίου τομέα στην Ελλάδα ανήλθε σε περίπου €20εκ. Μέχρι την 30/06/2026 είχαν ανατεθεί στον Όμιλο (άμεσα και έμμεσα) έργα ψηφιοποίησης του δημοσίου τομέα στην Ελλάδα συνολικής αξίας περίπου €73,5εκ, εκ των οποίων περίπου €55,5εκ έχουν εισπραχθεί/αναγνωριστεί αθροιστικά (από το 2023 έως το τέλος Ιουνίου 2026), ενώ το υπολοιπόμενο ποσό περίπου €18εκ αναμένεται να αναγνωριστεί από το Γ' Τρίμηνο 2026 και μετά.

Επιπλέον, η ανάπτυξη και εμπορική διάθεση της ιδιόκτητης πλατφόρμας του Ομίλου GaiaB™ Appliance, που βασίζεται σε Generative AI και στοχεύει στην αυτοματοποίηση εταιρικών διαδικασιών και λειτουργιών, αποκτά αρχική δυναμική. Ο Όμιλος ανακοίνωσε τον Απρίλιο 2026 τη σύναψη στρατηγικής συμμαχίας με την MDS SI Technology & Security Solutions (MDS SI TSS), θυγατρική του Ομίλου MDS SI, του κορυφαίου τεχνολογικού ηγέτη στη Μέση Ανατολή, την Ανατολική Ευρώπη και την Αφρική. Η MDS SI TSS αναλαμβάνει τον κομβικό ρόλο Value-Added Reseller και Systems Integrator για το GaiaB™ Appliance στα Ηνωμένα Αραβικά Εμιράτα (ΗΑΕ). Στο πλαίσιο αυτής της στρατηγικής συμμαχίας, ελήφθη η πρώτη παραγγελία μεγάλης κλίμακας για την εγκατάσταση του GaiaB™ Appliance στα Ηνωμένα Αραβικά Εμιράτα (ΗΑΕ), η οποία απέφερε έσοδα €0,6εκ το 6Μ 2026.

Έσοδα ανά κατηγορία λύσεων

% των Ενοποιημένων Εσόδων του Ομίλου



Ενοποιημένο Μικτό Κέρδος σε € εκ	6Μ 2026	6Μ 2025	€εκ Δ	% Δ
Μικτό κέρδος I	85,7	76,9	8,9	+12%
<i>περιθώριο μικτού κέρδους I</i>	<i>45,9%</i>	<i>47,0%</i>		<i>-1,0%</i>
Μικτό κέρδος II	41,9	36,8	5,1	+14%
<i>περιθώριο μικτού κέρδους II</i>	<i>22,4%</i>	<i>22,5%</i>		<i>0,0%</i>
σε € εκ	Β' 3ΜΗΝΟ 2026	Β' 3ΜΗΝΟ 2025	€εκ Δ	% Δ
Μικτό κέρδος I	42,6	37,6	5,0	+13%
<i>περιθώριο μικτού κέρδους I</i>	<i>43,9%</i>	<i>46,4%</i>		<i>-2,5%</i>
Μικτό κέρδος II	20,4	17,2	3,1	+18%
<i>περιθώριο μικτού κέρδους II</i>	<i>21,0%</i>	<i>21,3%</i>		<i>-0,3%</i>

Το **Μικτό κέρδος I** αυξήθηκε 12% έναντι του 6Μ 2025, λόγω της αύξησης των εσόδων (+14% έναντι του 6Μ 2025). Το **περιθώριο μικτού κέρδους I** μειώθηκε κατά 1 ποσοστιαία μονάδα στο **45,9%**, λόγω της αύξησης των εξόδων εξωτερικής ανάθεσης για την επιταχυνόμενη υλοποίηση των έργων ψηφιοποίησης του δημόσιου τομέα στην Ελλάδα και τη συμπίεση των περιθωρίων των λύσεων Document Lifecycle, ιδίως στην αγορά της Ρουμανίας.

Το **Μικτό κέρδος II** αυξήθηκε 14% έναντι του 6Μ 2025, στα ίδια επίπεδα με τον ρυθμό αύξηση των Εσόδων, καθώς οι οικονομίες κλίμακας στην παραγωγή αντιστάθμισαν τη συμπίεση του περιθωρίου Μικτού κέρδους I. Το **περιθώριο μικτού κέρδους II** παρέμεινε σχεδόν αμετάβλητο έναντι του 6Μ 2025 στο **22,4%**.

Ενοποιημένες Λειτουργικές Δαπάνες (OPEX) σε € εκ	6Μ 2026	6Μ 2025	€εκ Δ	% Δ
Κόστος παραγωγής	(43,8)	(40,1)	3,7	+9%
Έξοδα διάθεσης & διανομής	(12,5)	(11,1)	1,4	+13%
Έξοδα διοίκησης	(16,7)	(14,7)	2,1	+14%
Έξοδα Έρευνας & Ανάπτυξης (R&D)	(5,1)	(4,6)	0,5	+11%
+ Αποσβέσεις και απομειώσεις	9,5	9,6	(0,1)	-1%
Σύνολο	(68,6)	(60,8)	7,8	+13%
% των Εσόδων	36,8%	37,2%		
σε € εκ	Β' 3ΜΗΝΟ 2026	Β' 3ΜΗΝΟ 2025	€εκ Δ	% Δ
Κόστος παραγωγής	(22,3)	(20,4)	1,9	+9%
Έξοδα διάθεσης & διανομής	(6,6)	(5,6)	0,9	+17%
Έξοδα διοίκησης	(9,5)	(7,6)	2,0	+26%
Έξοδα Έρευνας & Ανάπτυξης (R&D)	(2,6)	(2,2)	0,3	+16%
+ Αποσβέσεις και απομειώσεις	4,7	4,8	(0,1)	-3%
Σύνολο	(36,3)	(30,9)	5,3	+17%
% των Εσόδων	37,3%	38,2%		

Τα Λειτουργικά Έξοδα του Ομίλου (OPEX) (εξαιρουμένων των αποσβέσεων και απομειώσεων) αυξήθηκαν 13% έναντι του 6Μ 2025 στα €68,6εκ. Η αύξηση των Λειτουργικών Εξόδων οφείλεται κυρίως:

(i) στην αύξηση του κόστους παραγωγής (+9% έναντι του 6Μ 2025), λόγω της επιχειρηματικής ανάπτυξης στις λύσεις Πληρωμών (Payment) στον τομέα WEST και στις λύσεις Digital Technologies στον τομέα CEE (ιδίως στα έργα ψηφιοποίησης του δημοσίου τομέα στην Ελλάδα)

(ii) στα αυξημένα έξοδα διάθεσης & διανομής και διοίκησης (SG&A) (+13% έναντι του 6Μ 2025), λόγω των

προσπαθειών ενίσχυσης των ομάδων διοίκησης, πωλήσεων και έρευνας & ανάπτυξης (R&D), καθώς και στην αύξηση εξόδων ύψους περίπου €1εκ που σχετίζονται με το διακανονισμό του παλαιού προγράμματος συμμετοχής της Διοίκησης 2022-2025, με τις λογιστικές επιπτώσεις της αποτίμησης του υφιστάμενου προγράμματος παροχής μακροπρόθεσμων κινήτρων LTI και τη δημόσια πρόταση εξαγοράς της DNP.

Ενοποιημένα Λειτουργικά Κέρδη σε € εκ	6Μ 2026	6Μ 2025	€εκ Δ	% Δ
EBITDA	19,4	17,7	1,8	+10%
περιθώριο EBITDA	10,4%	10,8%		-0,4%
EBIT	9,9	8,1	1,8	+22%
περιθώριο EBIT	5,3%	4,9%		+0,4%
σε € εκ	Β' 3ΜΗΝΟ 2026	Β' 3ΜΗΝΟ 2025	€εκ Δ	% Δ
EBITDA	7,9	7,3	0,6	+9%
περιθώριο EBITDA	8,2%	9,0%		-0,8%
EBIT	3,2	2,5	0,8	+32%
περιθώριο EBIT	3,3%	3,0%		+0,3%

Τα αποτελέσματα **EBITDA Ομίλου** αυξήθηκαν 10% έναντι του 6Μ 2025 στα **€19,4εκ** με το **περιθώριο EBITDA του Ομίλου** να συμπίπτει κατά 0,4 ποσοστιαίες μονάδες στο **10,4%**. Εξαιρουμένων όλων των εξόδων που σχετίζονται με τις λογιστικές επιπτώσεις του παλαιού προγράμματος συμμετοχής της Διοίκησης 2022-2025 και του υφιστάμενου προγράμματος παροχής μακροπρόθεσμων κινήτρων LTI καθώς και εκείνων που σχετίζονται με τη δημόσια πρόταση εξαγοράς της DNP, τα αποτελέσματα EBITDA Ομίλου ανήλθαν σε €21,9εκ έναντι €19,3εκ σε συγκρίσιμη βάση το 6Μ 2025, υποδηλώνοντας αύξηση 14% έναντι του 6Μ 2025, στα ίδια επίπεδα με την αύξηση εσόδων.

Τα αποτελέσματα **EBIT Ομίλου** αυξήθηκαν 22% έναντι του 6Μ 2025 στα **€9,9εκ**, λόγω της αύξησης των αποτελεσμάτων EBITDA και των οριακά χαμηλότερων εξόδων για αποσβέσεις (-1% έναντι του 6Μ 2025). Το **περιθώριο EBIT του Ομίλου** διευρύνθηκε κατά περίπου 0,4 ποσοστιαίες μονάδες στο **5,3%**.

Ενοποιημένα Καθαρά Αποτελέσματα σε € εκ	6Μ 2026	6Μ 2025	€εκ Δ	% Δ
Κέρδη/(Ζημιές) προ φόρων	7,8	3,8	4,0	+104%
Κέρδη/(Ζημιές)	5,8	2,5	3,3	+135%
Κέρδη/(Ζημιές) αποδιδόμενα στους Μετόχους της Μητρικής Εταιρείας	5,0	1,4	3,7	+271%
Κέρδη ανά μετοχή (EPS) (βασικά) (€)	0,14	0,04		+270%
σε € εκ	Β' 3ΜΗΝΟ 2026	Β' 3ΜΗΝΟ 2025	€εκ Δ	% Δ
Κέρδη/(Ζημιές) προ φόρων	2,5	0,4	2,1	+513%
Κέρδη/(Ζημιές)	1,7	(0,1)	1,8	μ/δ
Κέρδη/(Ζημιές) αποδιδόμενα στους Μετόχους της Μητρικής Εταιρείας	1,5	(0,6)	2,2	μ/δ
Κέρδη ανά μετοχή (EPS) (βασικά) (€)	0,04	(0,02)		μ/δ

Τα Καθαρά Αποτελέσματα Ομίλου υπερδιπλασιάστηκαν έναντι του 6Μ 2025 στα €5,8εκ, υποστηριζόμενα από:

- αύξηση των αποτελεσμάτων EBIT (+22% έναντι του 6Μ 2025)
- έκτακτα κέρδη ποσού €2,2εκ από την πώληση μειοψηφικής συμμετοχής ποσοστού 25% στη SEGLAN S.L. (υπογραφή σύμβαση αγοραπωλησίας στις 7 Απριλίου).

Ενοποιημένη Κατάσταση Αποτελεσμάτων σε € εκ	6Μ 2026	6Μ 2025	€εκ Δ	% Δ
Έσοδα	186,6	163,6	22,9	+14%
Κόστος υλικών και ταχυδρομικών	(100,8)	(86,8)	14,1	+16%
Μικτό κέρδος I	85,7	76,9	8,9	+12%
περιθώριο μικτού κέρδους I	45,9%	47,0%		-1,0%
Κόστος παραγωγής	(43,8)	(40,1)	3,7	+9%
Μικτό κέρδος II	41,9	36,8	5,1	+14%
περιθώριο μικτού κέρδους II	22,4%	22,5%		0,0%
Λοιπά έσοδα	2,9	2,5	0,4	+17%
Έξοδα διάθεσης & διανομής	(12,5)	(11,1)	1,4	+13%
Έξοδα διοίκησης	(16,7)	(14,7)	2,1	+14%
Έξοδα Έρευνας & Ανάπτυξης (R&D)	(5,1)	(4,6)	0,5	+11%
Λοιπά έξοδα	(0,6)	(0,8)	(0,2)	-30%
+ Αποσβέσεις και απομειώσεις	9,5	9,6	(0,1)	-1%
EBITDA	19,4	17,7	1,8	+10%
περιθώριο EBITDA	10,4%	10,8%		-0,4%
- Αποσβέσεις και απομειώσεις	(9,5)	(9,6)	(0,1)	-1%
EBIT	9,9	8,1	1,8	+22%
περιθώριο EBIT	5,3%	4,9%		+0,4%
Χρηματοοικονομικά έσοδα	0,3	0,2	0,0	+17%
Χρηματοοικονομικά έξοδα	(4,5)	(4,5)	(0,1)	-1%
Αποτελέσματα από συγγενείς εταιρείες	2,2	0,1	2,1	μ/δ
Καθαρά χρηματοοικονομικά έξοδα	(2,1)	(4,3)	(2,2)	-51%
Κέρδη/(Ζημιές) προ φόρων	7,8	3,8	4,0	+104%
Φόρος εισοδήματος	(2,0)	(1,4)	0,6	+47%
Κέρδη/(Ζημιές)	5,8	2,5	3,3	+135%

Ενοποιημένη Κατάσταση Αποτελεσμάτων σε € εκ	Β' 3ΜΗΝΟ 2026	Β' 3ΜΗΝΟ 2025	€εκ Δ	% Δ
Έσοδα	97,1	81,1	16,1	+20%
Κόστος υλικών και ταχυδρομικών	(54,5)	(43,5)	11,1	+25%
Μικτό κέρδος I	42,6	37,6	5,0	+13%
<i>περιθώριο μικτού κέρδους I</i>	<i>43,9%</i>	<i>46,4%</i>		<i>-2,5%</i>
Κόστος παραγωγής	(22,3)	(20,4)	1,9	+9%
Μικτό κέρδος II	20,4	17,2	3,1	+18%
<i>περιθώριο μικτού κέρδους II</i>	<i>21,0%</i>	<i>21,3%</i>		<i>-0,3%</i>
Λοιπά έσοδα	1,8	1,3	0,6	+43%
Έξοδα διάθεσης & διανομής	(6,6)	(5,6)	0,9	+17%
Έξοδα διοίκησης	(9,5)	(7,6)	2,0	+26%
Έξοδα Έρευνας & Ανάπτυξης (R&D)	(2,6)	(2,2)	0,3	+16%
Λοιπά έξοδα	(0,3)	(0,7)	(0,4)	-58%
+ Αποσβέσεις και απομειώσεις	4,7	4,8	(0,1)	-3%
EBITDA	7,9	7,3	0,6	+9%
<i>περιθώριο EBITDA</i>	<i>8,2%</i>	<i>9,0%</i>		<i>-0,8%</i>
- Αποσβέσεις και απομειώσεις	(4,7)	(4,8)	(0,1)	-3%
EBIT	3,2	2,5	0,8	+32%
<i>περιθώριο EBIT</i>	<i>3,3%</i>	<i>3,0%</i>		<i>+0,3%</i>
Χρηματοοικονομικά έσοδα	0,1	0,1	0,0	+57%
Χρηματοοικονομικά έξοδα	(2,8)	(2,2)	0,6	+27%
Αποτελέσματα από συγγενείς εταιρείες	2,0	0,1	1,9	μ/δ
Καθαρά χρηματοοικονομικά έξοδα	(0,7)	(2,0)	(1,3)	-65%
Κέρδη/(Ζημιές) προ φόρων	2,5	0,4	2,1	+513%
Φόρος εισοδήματος	(0,8)	(0,5)	0,3	+68%
Κέρδη/(Ζημιές)	1,7	(0,1)	1,8	μ/δ

ΧΡΗΜΑΤΟΟΙΚΟΝΟΜΙΚΗ ΘΕΣΗ ΟΜΙΛΟΥ

Ενοποιημένη Κατάσταση Χρηματοοικονομικής Θέσης σε € εκ	30/06/2026	31/12/2025	€εκ Δ	% Δ
Μη κυκλοφορούντα περιουσιακά στοιχεία	161,4	159,0	2,4	+1%
Κυκλοφορούντα περιουσιακά στοιχεία	186,8	168,7	18,1	+11%
Σύνολο περιουσιακών στοιχείων	348,2	327,8	20,4	+6%
Σύνολο Ιδίων Κεφαλαίων	130,7	135,9	(5,3)	-4%
Μακροπρόθεσμες Υποχρεώσεις	114,6	106,8	7,8	+7%
Βραχυπρόθεσμες Υποχρεώσεις	102,9	85,0	17,9	+21%
Σύνολο Ιδίων Κεφαλαίων & Υποχρεώσεων	348,2	327,8	20,4	+6%

Το Σύνολο περιουσιακών στοιχείων του Ομίλου την 30/06/2026 ανήλθε σε **€348,2εκ** (+6% έναντι της 31/12/2025).

- **Μη κυκλοφορούντα περιουσιακά στοιχεία:** αυξήθηκαν οριακά (+1%) έναντι της 31/12/2025 σε **€161,4εκ**.
- **Κυκλοφορούντα περιουσιακά στοιχεία:** αυξήθηκαν κατά περίπου €18εκ έναντι της 31/12/2025 σε **€186,8εκ**, κυρίως λόγω της αύξησης των συμβατικών περιουσιακών στοιχείων και των εμπορικών και λοιπών απαιτήσεων. Τα συμβατικά περιουσιακά στοιχεία αυξήθηκαν λόγω των έργων ψηφιοποίησης του δημόσιου τομέα στην Ελλάδα (τα οποία τιμολογούνται κατά την ολοκλήρωση του έργου) και των έργων Ταυτοποίησης & Πληρωμών (Identity & Payment) στους γεωγραφικούς τομείς CEE και MEA. Οι εμπορικές απαιτήσεις αυξήθηκαν λόγω του χρονισμού της τιμολόγησης των έργων ψηφιοποίησης του δημόσιου τομέα στην Ελλάδα καθώς και των έργων για λύσεις Ταυτοποίησης (Identity) στον τομέα MEA. Η αύξηση των λοιπών απαιτήσεων αποδίδεται κυρίως σε απαιτήσεις ΦΠΑ και αναβαλλόμενες δαπάνες.

Το Σύνολο υποχρεώσεων την 30/06/2026 ανήλθαν σε **€217,5εκ**.

- **Μακροπρόθεσμες υποχρεώσεις** αυξήθηκαν κατά περίπου €8εκ έναντι της 31/12/2025 σε **€114,6εκ**, κυρίως λόγω της αύξησης των διαθέσιμων πιστωτικών διευκολύνσεων για τη χρηματοδότηση της αύξησης του κεφαλαίου κίνησης.
- **Βραχυπρόθεσμες υποχρεώσεις** αυξήθηκαν κατά περίπου €18εκ έναντι της 31/12/2025 σε **€102,9εκ**, λόγω αναταξινόμησης αποθεματικών (€8,6εκ) από τα ίδια κεφάλαια στις λοιπές υποχρεώσεις, τα οποία σχετίζονται με το διακανονισμό του παλαιού προγράμματος συμμετοχής της Διοίκησης, και των υψηλότερων εμπορικών υποχρεώσεων.

Κεφάλαιο Κίνησης σε € εκ	30/06/2026	31/12/2025	€εκ Δ	% Δ
Αποθέματα	64,2	67,1	(2,9)	-4%
Συμβατικά περιουσιακά στοιχεία	38,1	28,8	9,2	+32%
Τρέχουσες φορολογικές απαιτήσεις	1,3	0,8	0,5	+63%
Εμπορικές απαιτήσεις	50,2	37,9	12,3	+32%
Λοιπές απαιτήσεις	23,1	9,0	14,1	+157%
Ενεργητικό	176,8	143,6	33,2	+23%
Τρέχουσες φορολογικές υποχρεώσεις	(3,9)	(3,0)	0,9	+29%
Εμπορικές υποχρεώσεις	(48,5)	(41,1)	7,3	+18%
Λοιπές υποχρεώσεις	(25,5)	(17,8)	7,8	+44%
Συμβατικές υποχρεώσεις	(8,9)	(6,3)	2,7	+43%
Έσοδα επόμενων χρήσεων	(0,8)	(1,2)	(0,4)	-35%
Liabilities	(87,6)	(69,4)	18,2	+26%
Καθαρό Κεφάλαιο Κίνησης	89,2	74,2	15,0	+20%
% των Εσόδων (κυλιόμενο 12μηνο)	23,3%	20,6%		

Καθαρό Κεφάλαιο Κίνησης: η αύξηση κατά €15εκ (+20%) έναντι της 31/12/2025 σε **€89,2εκ** οφείλεται κυρίως:

- Εμπορικές & Λοιπές απαιτήσεις (συνολική αύξηση €26εκ), που σχετίζονται με τα έργα ψηφιοποίησης του δημοσίου τομέα στην Ελλάδα, τις λύσεις Ταυτοποίησης (Identity) στον τομέα ΜΕΑ καθώς και με απαιτήσεις ΦΠΑ.
- Συμβατικά περιουσιακά στοιχεία (αύξηση €9εκ), που σχετίζονται με τα έργα ψηφιοποίησης του δημοσίου τομέα στην Ελλάδα, τα οποία τιμολογούνται κατά την ολοκλήρωση του έργου, καθώς και με λύσεις Ταυτοποίησης & Πληρωμών (Identity & Payment) στους τομείς CEE και ΜΕΑ.

Από την παραπάνω ανάλυση επισημαίνεται ότι η προσωρινή αύξηση του Καθαρού Κεφαλαίου Κίνησης ως % των Εσόδων αποδίδεται κυρίως στο χρονισμό της τιμολόγησης, δηλαδή στο αυξημένο κεφάλαιο που δεσμεύεται κατά τη διάρκεια υλοποίησης των έργων, καθώς και στην επίδραση του μείγματος των εσόδων, παρά σε οποιαδήποτε διαρθρωτική επιδείνωση στη διαχείριση του κεφαλαίου κίνησης. Επισημαίνεται ότι την 30/6/2026 συμβατικά περιουσιακά στοιχεία ποσού περίπου €18εκ (48% των συμβατικών περιουσιακών στοιχείων του Ομίλου) αφορούν συμβατιστοποιημένα έργα ψηφιοποίησης του δημοσίου τομέα στην Ελλάδα, τα οποία τιμολογούνται και μετατρέπονται σε μετρητά κατά την ολοκλήρωση του έργου. Η Διοίκηση αναμένει ουσιαστική βελτίωση στο Κεφάλαιο Κίνησης το Β' Εξάμηνο 2026, υποστηριζόμενη από την προαναφερθείσα μετατροπή των συμβατικών περιουσιακών στοιχείων σε τιμολογήσεις και εισπράξεις μετρητών κατά την ολοκλήρωση των έργων, την αναμενόμενη περαιτέρω μείωση των αποθεμάτων, τις θετικές επιπτώσεις από την επαναδιαπραγμάτευση των συμβατικών εμπορικών υποχρεώσεων του Ομίλου το καλοκαίρι του 2025 (μειωμένες υποχρεώσεις για αγορές και βελτιωμένες τιμές αγορών), καθώς και από την είσπραξη των προαναφερθέντων απαιτήσεων ΦΠΑ, οι οποίες επιβάρυναν τις Λοιπές Απαιτήσεις το 6Μ 2026.

Ενοποιημένος Καθαρός Δανεισμός σε € εκ	30/06/2026	31/12/2025	€εκ Δ	% Δ
Ταμειακά διαθέσιμα & ισοδύναμα (Α)	10.0	25.1	(15.1)	-60%
Δανειακές υποχρεώσεις (Β)	113.9	106.8	7.2	+7%
Καθαρός Δανεισμός (Β) – (Α)	103.9	81.6	22.3	+27%

Ενοποιημένος Καθαρός Δανεισμός αυξήθηκε κατά €22εκ έναντι της 31/12/2025 σε **€103,9εκ**, καθώς η προαναφερθείσα συσσώρευση κεφαλαίου κίνησης χρηματοδοτήθηκε από ταμειακά διαθέσιμα και δανεισμό (αύξηση περίπου €7εκ των δανειακών υποχρεώσεων).

Ο Δείκτης Μόχλευσης του Ομίλου (Καθαρός Δανεισμός/EBITDA) διαμορφώθηκε σε **2,1 φορές**, έναντι 1,7 φορές το έτος 2025 και 2,3 φορές το 6Μ 2025, αντιστακώνοντας την προαναφερθείσα αύξηση των δανειακών υποχρεώσεων.

Χρηματοοικονομική Θέση Δείκτες	30/06/2026	31/12/2025	30/06/2025
Σύνολο Ιδίων Κεφαλαίων / Σύνολο περιουσιακών στοιχείων (Δείκτης Ιδίων Κεφαλαίων)	37.5%	41.5%	38.5%
Καθαρός δανεισμός / EBITDA (κυλιόμενο 12μηνο) (φορές)	2.1	1.7	2.3

Το Σύνολο Ιδίων Κεφαλαίων την 30/06/2026 ανήλθε σε **€130,7εκ**, μειωμένα κατά 4% έναντι της 31/12/2025, λόγω της αναταξινόμησης αποθεματικών ποσού €8,6εκ από τα ίδια κεφάλαια (λοιπά αποθεματικά) στις λοιπές υποχρεώσεις, η οποία υπερκάλυψε τα καθαρά κέρδη της περιόδου. Η εν λόγω αναταξινόμηση αποθεματικών ιδίων κεφαλαίων στις λοιπές υποχρεώσεις σχετίζεται με την απόφαση για το διακανονισμό του παλαιού προγράμματος συμμετοχής της Διοίκησης 2022-2025 – το οποίο είχε προηγουμένως ταξινομηθεί και λογιστικοποιηθεί ως πρόγραμμα που διακανονίζεται με συμμετοχικούς τίτλους – εν μέρει μέσω ιδίων κεφαλαίων (μεταβίβαση ιδίων μετοχών) και εν μέρει σε μετρητά.

Ο Δείκτης Ιδίων Κεφαλαίου του Ομίλου (υπολογίζεται ως Σύνολο Ιδίων Κεφαλαίων / Σύνολο περιουσιακών στοιχείων) την 30/06/2026 διαμορφώθηκε σε **37,5%**, έναντι 41,5% την 31/12/2025, λόγω της προαναφερθείσας μείωσης των ιδίων κεφαλαίων.

Ενοποιημένη Κατάσταση Ταμειακών Ροών σε € εκ	6Μ 2026	6Μ 2025	€εκ Δ	% Δ
Καθαρές ταμειακές ροές από λειτουργικές δραστηριότητες	(9,3)	10,4	(19,7)	μ/δ
Καθαρές ταμειακές ροές από επενδυτικές δραστηριότητες	(7,7)	(5,5)	2,2	+40%
Καθαρές ταμειακές ροές από χρηματοδοτικές δραστηριότητες	2,1	(9,2)	11,2	μ/δ
Καθαρή αύξηση/(μείωση) στα Ταμειακά διαθέσιμα & ισοδύναμα	(15,0)	(4,3)	(10,7)	μ/δ

Οι Καθαρές ταμειακές ροές από λειτουργικές δραστηριότητες διαμορφώθηκαν σε **εκροές €9,3εκ**, λόγω της σημαντικής αύξησης στις ταμειακές μεταβολές κεφαλαίου κίνησης (€26εκ επιβάρυνση το 6Μ 2026 έναντι €7εκ το 6Μ 2025) καθώς και της καταβολής της πρώτης δόσης (€2,6εκ) διακανονισμού σε μετρητά του παλαιού προγράμματος συμμετοχής της Διοίκησης 2022-2025.

Οι Καθαρές ταμειακές ροές από επενδυτικές δραστηριότητες διαμορφώθηκαν σε **εκροές €7,7εκ**, αυξημένες 40% έναντι του 6Μ 2025, οι οποίες περιλαμβάνουν:

- €2,6εκ συνολικές εισπράξεις (πώληση ποσοστού συμμετοχής και εισπραχθέν μέρισμα) από την πώληση της μειοψηφικής συμμετοχής στην SEGLAN S.L.
- €6,7εκ επενδύσεις σε ενσώματα πάγια, που υποστηρίζουν την επιχειρηματική ανάπτυξη του Ομίλου, σχετικά με πρόσθετο μηχανολογικό εξοπλισμό για την υλοποίηση μεγάλης κλίμακας έργων ασφαλούς εκτύπωσης στον τομέα ΜΕΑ, καθώς και με το 2^ο κέντρο προσωποποίησης καρτών στις ΗΠΑ (Salt Lake City, Utah).
- €3,8εκ επενδύσεις σχετικά με την ανάπτυξη λογισμικού εσωτερικής χρήσης, για την ενίσχυση των λύσεων Πληρωμών (Payment) (ACOS και συστήματα προσωποποίησης) και των λύσεων Digital Technologies (GaiaB, CaaS, πλατφόρμα καταγραφής δεδομένων).

Οι συνολικές κεφαλαιουχικές δαπάνες (CAPEX) του Ομίλου (περιλαμβανομένων των δικαιωμάτων χρήσης) το 6Μ 2026 ανήλθαν σε €12,3εκ (αύξηση 56% έναντι του 6Μ 2025).

Οι Καθαρές ταμειακές ροές από χρηματοδοτικές δραστηριότητες διαμορφώθηκαν σε **εισροές €2,1εκ**, οι οποίες περιλαμβάνουν άντληση δανείων ποσού €13,3εκ, αποπληρωμές δανείων και πληρωμές για χρηματοδοτικές μισθώσεις συνολικού ποσού €8,0εκ και πληρωμές τόκων ποσού €3,1εκ.

Μη χρηματοοικονομικοί δείκτες απόδοσης	6Μ 2026	6Μ 2025	Δ	% Δ
Αριθμός πωληθέντων καρτών (εκ)	63,7	55,7	8,0	+14%
Μέσος αριθμός εργαζομένων (αναλογία πλήρους απασχόλησης)	2.165	2.115	49	+2%
Αριθμός εργαζομένων Ομίλου (τέλος περιόδου)	2.536	2.379	157	+7%

Προαιρετική Δημόσια Πρόταση Εξαγοράς της Dai Nippon Printing Co., Ltd.

Στις 13 Μαΐου 2026 η Dai Nippon Printing Co., Ltd. ("DNP") ανακοίνωσε την πρόθεσή της να υποβάλει προαιρετική δημόσια πρόταση εξαγοράς για το σύνολο των μετοχών της AUSTRIACARD HOLDINGS AG (η "Πρόταση") έναντι τιμήματος σε μετρητά ποσού €10,00 ανά μετοχή. Το Πληροφοριακό Δελτίο της Πρότασης δημοσιεύθηκε στις 12 Ιουνίου 2026, ενώ στις 19 Ιουνίου 2026 το Συμβούλιο Διοίκησης και το Εποπτικό Συμβούλιο εξέδωσαν τις αιτιολογημένες γνώμες τους, συστήνοντας στους μετόχους της Εταιρείας να αποδεχθούν την Πρόταση.

Η Περίοδος Αποδοχής ξεκίνησε στις 12 Ιουνίου 2026 και έληξε στις 21 Αυγούστου 2026 (συνολική διάρκεια 10 εβδομάδων), με ποσοστό περίπου 96.55% των μετόχων να αποδέχονται την Πρόταση (συνολικά 35,099,096 μετοχές προσφέρθηκαν προς πώληση στο πλαίσιο της Πρότασης). Σύμφωνα με τον Αυστριακό Νόμο περί Δημοσίων Προτάσεων Εξαγορών, η Συμπληρωματική Περίοδος Αποδοχής διάρκειας 3 μηνών, απευθυνόμενη σε όλους τους μετόχους που δεν αποδέχθηκαν την Πρόταση, ξεκίνησε στις 26 Αυγούστου και λήγει στις 26 Νοεμβρίου 2026 στις 17:00 τοπική ώρα Βιέννης / 18:00 τοπική ώρα Αθηνών.

Η Πρόταση τελεί υπό τις Προϋποθέσεις και Αιρέσεις που ορίζονται στην Ενότητα 4.1 του Πληροφοριακού Δελτίου. Κατά το χρόνο δημοσίευσης του Δελτίου Τύπου Αποτελεσμάτων, οι Προϋποθέσεις και Αιρέσεις δεν έχουν πλήρως εκπληρωθεί (εκκρεμεί η έγκριση άμεσων ξένων επενδύσεων FDI από τις Αυστριακές αρχές). Συνεπώς, κατά το χρόνο δημοσίευσης του Δελτίου Τύπου Αποτελεσμάτων, η Πρόταση δεν έχει καταστεί άνευ όρων δεσμευτική.

Επιπλέον, μαζί με τα αποτελέσματα της Περιόδου Αποδοχής, η DNP ανακοίνωσε την πρόθεσή της να προχωρήσει σε υποχρεωτική εξαγορά μετοχών (squeeze-out), σύμφωνα με τις διατάξεις του Αυστριακού Νόμου και υπό την προϋπόθεση εκπλήρωσης της Προϋπόθεσης και Αίρεσης σε εκκρεμότητα (έγκριση άμεσων ξένων επενδύσεων FDI από τις Αυστριακές αρχές), η οποία θα οδηγήσει τελικά στη διαγραφή των μετοχών της AUSTRIACARD τόσο από το Χρηματιστήριο της Βιέννης (VSE) όσο και από το Euronext Athens.

ΑΝΑΛΥΣΗ ΑΝΑ ΓΕΩΓΡΑΦΙΚΟ ΤΟΜΕΑ
Κεντρική – Ανατολική Ευρώπη & DACH (CEE)

Επιδόσεις Τομέα σε € εκ	6Μ 2026	6Μ 2025	€εκ Δ	% Δ
Έσοδα	111,5	104,0	7,5	+7%
Κόστος υλικών και ταχυδρομικών	(64,1)	(56,2)	7,8	+14%
Μικτό κέρδος Ι	47,4	47,7	(0,3)	-1%
περιθώριο μικτού κέρδους Ι	42,6%	45,9%		-3,4%
Κόστος παραγωγής	(26,3)	(25,1)	1,2	+5%
Μικτό κέρδος ΙΙ	21,1	22,6	(1,5)	-6%
περιθώριο μικτού κέρδους ΙΙ	19,0%	21,7%		-2,8%
Λοιπά έσοδα	2,4	2,4	0,0	0%
Έξοδα διάθεσης & διανομής	(6,6)	(6,3)	0,2	+4%
Έξοδα διοίκησης	(8,7)	(8,3)	0,4	+5%
Έξοδα Έρευνας & Ανάπτυξης (R&D)	(4,1)	(3,9)	0,2	+5%
Λοιπά έξοδα	(0,3)	(0,7)	(0,4)	-62%
+ Αποσβέσεις και απομειώσεις	5,8	5,8	0,0	0%
EBITDA	9,8	11,6	(1,8)	-16%
περιθώριο EBITDA	8,8%	11,2%		-2,4%
- Αποσβέσεις και απομειώσεις	(5,8)	(5,8)	0,0	0%
EBIT	4,0	5,8	(1,8)	-32%
περιθώριο EBIT	3,6%	5,6%		-2,0%

Λειτουργικές Δαπάνες (ΟΡΕΧ) εξαιρεί Αποσβέσεις και απομειώσεις σε € εκ	6Μ 2026	6Μ 2025	€εκ Δ	% Δ
Κόστος παραγωγής	(26,3)	(25,1)	1,2	+5%
Έξοδα διάθεσης & διανομής	(6,6)	(6,3)	0,2	+4%
Έξοδα διοίκησης	(8,7)	(8,3)	0,4	+5%
Έξοδα Έρευνας & Ανάπτυξης (R&D)	(4,1)	(3,9)	0,2	+5%
+ Αποσβέσεις και απομειώσεις	5,8	5,8	0,0	0%
Σύνολο	(39,8)	(37,8)	2,0	+5%
% των Εσόδων	35,7%	36,3%		

Δυτική Ευρώπη, Σκανδιναβία & Αμερική (WEST)

Επιδόσεις Τομέα σε € εκ	6M 2026	6M 2025	€εκ Δ	% Δ
Έσοδα	67,3	54,7	12,6	+23%
Κόστος υλικών και ταχυδρομικών	(34,8)	(29,5)	5,3	+18%
Μικτό κέρδος I	32,5	25,2	7,3	+29%
περιθώριο μικτού κέρδους I	48,3%	46,0%		+2,3%
Κόστος παραγωγής	(13,7)	(12,0)	1,8	+15%
Μικτό κέρδος II	18,7	13,2	5,5	+42%
περιθώριο μικτού κέρδους II	27,9%	24,1%		+3,7%
Λοιπά έσοδα	0,4	0,0	0,4	n/m
Έξοδα διάθεσης & διανομής	(4,9)	(4,1)	0,8	+20%
Έξοδα διοίκησης	(4,8)	(4,0)	0,8	+21%
Έξοδα Έρευνας & Ανάπτυξης (R&D)	(0,3)	(0,3)	(0,0)	-7%
Λοιπά έξοδα	(0,3)	(0,1)	0,2	+333%
+ Αποσβέσεις και απομειώσεις	3,3	3,4	(0,1)	-3%
EBITDA	12,1	8,2	3,9	+48%
περιθώριο EBITDA	18,0%	15,0%		+3,1%
- Αποσβέσεις και απομειώσεις	(3,3)	(3,4)	(0,1)	-3%
EBIT	8,9	4,8	4,1	+84%
περιθώριο EBIT	13,2%	8,8%		+4,4%

Λειτουργικές Δαπάνες (OPEX) εξαιρεί Αποσβέσεις και απομειώσεις σε € εκ	6M 2026	6M 2025	€εκ Δ	% Δ
Κόστος παραγωγής	(13,7)	(12,0)	1,8	+15%
Έξοδα διάθεσης & διανομής	(4,9)	(4,1)	0,8	+20%
Έξοδα διοίκησης	(4,8)	(4,0)	0,8	+21%
Έξοδα Έρευνας & Ανάπτυξης (R&D)	(0,3)	(0,3)	0,0	-7%
+ Αποσβέσεις και απομειώσεις	3,3	3,4	(0,1)	-3%
Σύνολο	(20,5)	(16,9)	3,5	+21%
% των Εσόδων	30,4%	31,0%		

Τουρκία / Μέση Ανατολή & Αφρική (ΜΕΑ)

Επιδόσεις Τομέα σε € εκ	6Μ 2026	6Μ 2025	€εκ Δ	% Δ
Έσοδα	20,5	16,3	4,2	+26%
Κόστος υλικών και ταχυδρομικών	(13,5)	(11,7)	1,9	+16%
Μικτό κέρδος Ι	7,0	4,7	2,4	+51%
περιθώριο μικτού κέρδους Ι	34,1%	28,5%		+5,6%
Κόστος παραγωγής	(3,8)	(3,0)	0,8	+27%
Μικτό κέρδος ΙΙ	3,2	1,7	1,5	+93%
περιθώριο μικτού κέρδους ΙΙ	15,6%	10,1%		+5,4%
Λοιπά έσοδα	0,0	0,0	0,0	n/m
Έξοδα διάθεσης & διανομής	(1,0)	(0,7)	0,3	+44%
Έξοδα διοίκησης	(1,1)	(0,5)	0,6	+110%
Έξοδα Έρευνας & Ανάπτυξης (R&D)	(0,4)	(0,3)	0,1	+22%
Λοιπά έξοδα	(0,0)	(0,0)	(0,0)	-4%
+ Αποσβέσεις και απομειώσεις	0,4	0,4	0,0	+2%
EBITDA	1,1	0,5	0,6	+124%
περιθώριο EBITDA	5,5%	3,1%		+2,4%
- Αποσβέσεις και απομειώσεις	(0,4)	(0,4)	0,0	+2%
EBIT	0,7	0,1	0,6	+534%
περιθώριο EBIT	3,5%	0,7%		+2,8%

Λειτουργικές Δαπάνες (ΟΡΕΧ) εξαιρεί Αποσβέσεις και απομειώσεις σε € εκ	6Μ 2026	6Μ 2025	€εκ Δ	% Δ
Κόστος παραγωγής	(3,8)	(3,0)	0,8	+27%
Έξοδα διάθεσης & διανομής	(1,0)	(0,7)	0,3	+44%
Έξοδα διοίκησης	(1,1)	(0,5)	0,6	+110%
Έξοδα Έρευνας & Ανάπτυξης (R&D)	(0,4)	(0,3)	0,1	+22%
+ Αποσβέσεις και απομειώσεις	0,4	0,4	0,0	+2%
Σύνολο	(5,9)	(4,1)	1,7	+42%
% των Εσόδων	28,6%	25,4%		

Η πλήρης Ενδιάμεση Οικονομική Έκθεση της AUSTRIACARD HOLDINGS AG για την περίοδο από 1η Ιανουαρίου έως 30η Ιουνίου 2026, αποσπάσματα της οποίας χρησιμοποιήθηκαν σε αυτό το Δελτίο Τύπου Οικονομικών Αποτελεσμάτων, είναι διαθέσιμη στην ιστοσελίδα της Εταιρείας

<https://www.austriacard.com/investor-relations-ac/financial-reporting-ac/>

ΤΗΛΕΔΙΑΣΚΕΨΗ ΠΑΡΟΥΣΙΑΣΗΣ ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΩΝ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΩΝ

Η διοίκηση της AUSTRIACARD HOLDINGS AG θα πραγματοποιήσει τηλεδιάσκεψη / ζωντανή αναμετάδοση μέσω διαδικτύου (live webcast) για την παρουσίαση των οικονομικών αποτελεσμάτων Α' Εξαμήνου 2026.

Ημερομηνία	Πέμπτη 27 Αυγούστου 2026		
Ωρα	15:00 (GR) 14:00 (CET) 13:00 (UK) 08:00 (EST)		
Διάρκεια	Η τηλεδιάσκεψη αναμένεται να διαρκέσει περίπου 60 λεπτά και θα ακολουθήσει ενότητα ερωτήσεων & απαντήσεων		
Τηλεδιάσκεψη	Ελλάδα		+30 213 009 6000 ή +30 210 946 0800
	Αυστρία		+43 720 816 079
	Γερμανία		+49 (0) 800 588 9310
	Ηνωμένο Βασίλειο		+44 (0) 800 368 1063
	ΗΠΑ		+1 516 447 5632
	Διεθνής κλήση		+44 (0) 203 059 5872
Live Webcast	Ζωντανή αναμετάδοση σε πραγματικό χρόνο μέσω διαδικτύου: <u>LIVE WEBCAST</u>		

ΣΧΕΤΙΚΑ ΜΕ ΤΗΝ AUSTRIACARD HOLDINGS AG

Η AUSTRIACARD HOLDINGS AG αξιοποιεί πάνω από 130 χρόνια εμπειρίας στη διαχείριση πληροφοριών, την εκτύπωση και τις επικοινωνίες για να προσφέρει στους πελάτες της εμπειρίες που χαρακτηρίζονται από διαφάνεια και ασφάλεια. Προσφέρει μια ολοκληρωμένη σειρά προϊόντων και υπηρεσιών, συμπεριλαμβανομένων λύσεων πληρωμών, ταυτοποίησης, smart cards, card personalization, ψηφιοποίησης και ασφαλούς διαχείρισης δεδομένων. Η ACAG απασχολεί παγκοσμίως 2.360 εργαζόμενους και είναι εισηγμένη στα Χρηματιστήρια Euronext Athens και Βιέννης με το σύμβολο ACAG.

Υπεύθυνος Επικοινωνίας:	Δημήτρης Χαραλαμπόπουλος, Group IR Director
E-Mail:	investors@austriacard.com
Τηλ (AT):	+43 1 61065 357
Τηλ (GR):	+30 210 669 78 60
Website:	www.austriacard.com
Σύμβολο:	ACAG
ISIN:	AT0000A325L0
Χρηματιστήρια:	Vienna Prime Market (VSE), Euronext Athens Main Market (ATHEX)

ΠΑΡΑΡΤΗΜΑ

A. ΕΝΟΠΟΙΗΜΕΝΕΣ ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΕΣ ΚΑΤΑΣΤΑΣΕΙΣ

Κατάσταση Χρηματοοικονομικής Θέσης σε € χιλ	30 Ιουνίου 2026	31 Δεκεμβρίου 2025
Περιουσιακά στοιχεία		
Ακίνητα, εξοπλισμός και δικαιώματα χρήσης	98.144	96.022
Άυλα περιουσιακά στοιχεία και υπεραξία	57.859	57.609
Επενδύσεις σε Συνδεδεμένες Επιχειρήσεις	0	423
Λοιπές απαιτήσεις	1.081	1.098
Αναβαλλόμενες φορολογικές απαιτήσεις	4.294	3.865
Μη κυκλοφορούντα περιουσιακά στοιχεία	161.378	159.016
Αποθέματα	64.212	67.124
Συμβατικά περιουσιακά στοιχεία	38.060	28.824
Τρέχουσες απαιτήσεις από φόρους εισοδήματος	1.260	771
Εμπορικές απαιτήσεις	50.191	37.930
Λοιπές απαιτήσεις	23.069	8.959
Ταμειακά Διαθέσιμα και Ισοδύναμα	10.027	25.139
Κυκλοφορούντα περιουσιακά στοιχεία	186.818	168.748
Σύνολο περιουσιακών στοιχείων	348.196	327.764
Ίδια κεφάλαια		
Μετοχικό κεφάλαιο	36.354	36.354
Μετοχές υπέρ το άρτιο	32.749	32.749
Ίδιες μετοχές	0	(2.584)
Λοιπά αποθεματικά	2.011	18.232
Κέρδη εις νέον	55.330	47.512
Ίδια κεφάλαια Μετόχων Μητρικής Εταιρείας	126.444	132.263
Μη ελέγχουσες συμμετοχές	4.226	3.671
Σύνολο Ιδίων Κεφαλαίων	130.670	135.934
Υποχρεώσεις		
Δάνεια και δανεισμός	98.616	91.117
Παροχές σε εργαζομένους	4.296	3.612
Λοιπές υποχρεώσεις	1.471	1.573
Αναβαλλόμενες φορολογικές υποχρεώσεις	10.258	10.505
Μακροπρόθεσμες υποχρεώσεις	114.640	106.807
Τρέχουσες φορολογικές υποχρεώσεις	3.879	3.012
Δάνεια και δανεισμός	15.308	15.644
Εμπορικές υποχρεώσεις	48.461	41.124
Λοιπές υποχρεώσεις	25.528	17.765
Υποχρεώσεις από συμβάσεις	8.916	6.254
Αναβαλλόμενα έσοδα	793	1.224
Βραχυπρόθεσμες υποχρεώσεις	102.886	85.023
Σύνολο υποχρεώσεων	217.526	191.830
Σύνολο ιδίων κεφαλαίων και υποχρεώσεων	348.196	327.764

Κατάσταση Ενοποιημένων Αποτελεσμάτων (IFRS) σε € χιλ	6Μ 2026	6Μ 2025
Έσοδα	186.550	163.621
Κόστος πωλήσεων	(144.679)	(126.854)
Μικτό κέρδος	41.871	36.766
Λοιπά έσοδα	2.901	2.482
Έξοδα διάθεσης & διανομής	(12.487)	(11.087)
Έξοδα διοίκησης	(16.746)	(14.682)
Έξοδα έρευνας και ανάπτυξης	(5.057)	(4.563)
Λοιπά έξοδα	(584)	(834)
+ Αποσβέσεις και απομειώσεις	9.524	9.587
ΕΒΙΤΔΑ	19.422	17.671
- Αποσβέσεις και απομειώσεις	(9.524)	(9.587)
ΕΒΙΤ	9.898	8.083
Χρηματοοικονομικά έσοδα	263	224
Χρηματοοικονομικά έξοδα	(4.489)	(4.545)
Αποτελέσματα από συγγενείς εταιρείες	2.150	70
Καθαρά χρηματοοικονομικά έξοδα	(2.076)	(4.251)
Κέρδη/(Ζημιές) προ φόρων	7.822	3.833
Φόρος εισοδήματος	(2.000)	(1.357)
Κέρδη/(Ζημιές)	5.822	2.476
Κέρδη/(Ζημιές) αποδιδόμενα σε:		
Μετόχους της Μητρικής Εταιρείας	5.046	1.361
Μη ελέγχουσες συμμετοχές	776	1.114
Κέρδη/(Ζημιές)	5.822	2.476
Κέρδη/(Ζημιές) ανά μετοχή		
Βασικά	0,14	0,04
Απομειωμένα	0,14	0,04

Κατάσταση Ενοποιημένων Αποτελεσμάτων (IFRS) σε € χιλ	Β' 3ΜΗΝΟ 2026	Β' 3ΜΗΝΟ 2025
Έσοδα	97.141	81.055
Κόστος πωλήσεων	(76.788)	(63.821)
Μικτό κέρδος	20.353	17.234
Λοιπά έσοδα	1.848	1.290
Έξοδα διάθεσης & διανομής	(6.566)	(5.618)
Έξοδα διοίκησης	(9.522)	(7.551)
Έξοδα έρευνας και ανάπτυξης	(2.592)	(2.243)
Λοιπά έξοδα	(276)	(654)
+ Αποσβέσεις και απομειώσεις	4.676	4.814
ΕΒΙΤΔΑ	7.921	7.272
- Αποσβέσεις και απομειώσεις	(4.676)	(4.814)
ΕΒΙΤ	3.245	2.458
Χρηματοοικονομικά έσοδα	129	82
Χρηματοοικονομικά έξοδα	(2.792)	(2.197)
Αποτελέσματα από συγγενείς εταιρείες	1.950	70
Καθαρά χρηματοοικονομικά έξοδα	(713)	(2.045)
Κέρδη/(Ζημιές) προ φόρων	2.533	413
Φόρος εισοδήματος	(838)	(497)
Κέρδη/(Ζημιές)	1.695	(84)
Κέρδη/(Ζημιές) αποδιδόμενα σε:		
Μετόχους της Μητρικής Εταιρείας	1.539	(628)
Μη ελέγχουσες συμμετοχές	156	544
Κέρδη/(Ζημιές)	1.695	(84)
Κέρδη/(Ζημιές) ανά μετοχή		
Βασικά	0,04	(0,02)
Απομειωμένα	0,04	(0,02)

Κατάσταση Ενοποιημένων Ταμειακών Ροών σε € χιλ	6Μ 2026	6Μ 2025
Ταμειακές ροές από λειτουργικές δραστηριότητες		
Κέρδη/(Ζημιές) προ φόρων	7.822	3.833
Προσαρμογές για:		
-Αποσβέσεις και απομειώσεις	9.524	9.587
-Καθαρό χρηματοοικονομικό κόστος	2.076	4.251
-Άλλες μη ταμειακές συναλλαγές	39	187
-Διακανονισμός σε μετρητά προγράμματος συμμετοχής Διοίκησης	(2.585)	0
	16.877	17.858
Μεταβολές σε:		
-Αποθέματα	2.913	4.375
-Συμβατικά περιουσιακά στοιχεία	(9.236)	(5.873)
-Εμπορικές και λοιπές απαιτήσεις	(26.370)	7.818
-Υποχρεώσεις από συμβόλαια	2.662	3.285
-Εμπορικές και λοιπές υποχρεώσεις	6.138	(14.079)
-Φόροι που καταβλήθηκαν	(2.318)	(2.994)
Καθαρές ταμειακές εισροές/(εκροές) από λειτουργικές δραστηριότητες	(9.335)	10.391
Ταμειακές ροές από επενδυτικές δραστηριότητες		
Εισπραχθέντες τόκοι	200	219
Έσοδα από πωλήσεις περιουσιακών στοιχείων, εγκαταστάσεων και εξοπλισμού	0	995
Εισπράξεις από πώληση επενδύσεων	2.250	0
Μερίσματα από συνδεδεμένες επιχειρήσεις	323	42
Πληρωμές για απόκτηση εγκαταστάσεων, εξοπλισμού & άυλων περιουσιακών στοιχείων	(10.453)	(6.756)
Καθαρές ταμειακές εισροές/(εκροές) από επενδυτικές δραστηριότητες	(7.679)	(5.500)
Ταμειακές ροές από χρηματοδοτικές δραστηριότητες		
Πληρωθέντες τόκοι	(3.115)	(3.565)
Εισπράξεις από δάνεια	13.342	5.420
Αποπληρωμές δανείων	(5.800)	(8.222)
Πληρωμές χρηματοδοτικών μισθώσεων	(2.178)	(2.143)
Απόκτηση ιδίων μετοχών	0	(520)
Πληρωθέντα μερίσματα σε μη ελέγχουσες συμμετοχές	(190)	10
Απόκτηση μη ελέγχουσας συμμετοχής	0	(156)
Καθαρές ταμειακές εισροές/(εκροές) από χρηματοδοτικές δραστηριότητες	2.058	(9.176)
Καθαρή αύξηση/(μείωση) στα Ταμειακά Διαθέσιμα και Ισοδύναμα	(14.956)	(4.285)
Ταμειακά Διαθέσιμα και Ισοδύναμα την 1 Ιανουαρίου	25.139	21.737
Επίδραση των μεταβολών των συναλλαγματικών ισοτιμιών στα ταμειακά διαθέσιμα	(157)	(727)
Ταμειακά Διαθέσιμα και Ισοδύναμα την 30 Ιουνίου	10.027	16.726

B. ΑΝΑΛΥΣΗ ΑΝΑ ΤΟΜΕΑ

6Μ 2026 σε € χιλ	CEE	WEST	MEA	Εταιρικά	Απαλοιφές	ΣΥΝΟΛΟ
Έσοδα	100.715	65.591	20.244	0	0	186.550
Διατμηματικά έσοδα	10.781	1.662	298	2.921	(15.662)	0
Έσοδα κατά τομέα	111.497	67.252	20.542	2.921	(15.662)	186.550
Κόστος υλικών και ταχυδρομικών	(64.051)	(34.793)	(13.536)	0	11.534	(100.846)
Μικτό κέρδος Ι	47.446	32.459	7.006	2.921	(4.127)	85.704
Κόστος παραγωγής	(26.300)	(13.729)	(3.810)	0	6	(43.833)
Μικτό κέρδος ΙΙ	21.146	18.730	3.196	2.921	(4.121)	41.871
Λοιπά έσοδα	2.401	417	0	1	82	2.901
Έξοδα διάθεσης & διανομής	(6.568)	(4.902)	(974)	(53)	10	(12.487)
Έξοδα διοίκησης	(8.657)	(4.793)	(1.058)	(6.064)	3.827	(16.746)
Έξοδα Έρευνας & Ανάπτυξης (R&D)	(4.077)	(280)	(427)	(467)	194	(5.057)
Λοιπά έξοδα	(279)	(291)	(10)	(12)	8	(584)
+ Αποσβέσεις και απομειώσεις	5.848	3.253	394	29	0	9.524
EBITDA	9.813	12.133	1.120	(3.645)	0	19.422
- Αποσβέσεις και απομειώσεις	(5.848)	(3.253)	(394)	(29)	0	(9.524)
EBIT	3.965	8.881	727	(3.674)	0	9.898
Χρηματοοικονομικά έσοδα						263
Χρηματοοικονομικά έξοδα						(4.489)
Αποτελέσματα από συγγενείς εταιρείες						2.150
Καθαρά χρηματοοικονομικά έξοδα						(2.076)
Κέρδη/(Ζημιές) προ φόρων						7.822
Φόρος εισοδήματος						(2.000)
Κέρδη/(Ζημιές)						5.822

6M 2025

σε € χιλ

	CEE	WEST	MEA	Εταιρικά	Απαλοιφές	Total
Έσοδα	95.878	51.452	16.290	0	0	163.621
Διατμηματικά έσοδα	8.080	3.232	24	1.876	(13.213)	0
Έσοδα κατά τομέα	103.959	54.684	16.314	1.876	(13.213)	163.621
Κόστος υλικών και ταχυδρομικών	(56.230)	(29.526)	(11.663)	0	10.652	(86.767)
Μικτό κέρδος Ι	47.729	25.158	4.652	1.876	(2.561)	76.854
Κόστος παραγωγής	(25.131)	(11.959)	(2.998)	0	0	(40.088)
Μικτό κέρδος ΙΙ	22.598	13.199	1.654	1.876	(2.561)	36.766
Λοιπά έσοδα	2.395	38	0	49	0	2.482
Έξοδα διάθεσης & διανομής	(6.326)	(4.085)	(675)	0	0	(11.087)
Έξοδα διοίκησης	(8.253)	(3.956)	(505)	(4.520)	2.552	(14.682)
Έξοδα Έρευνας & Ανάπτυξης (R&D)	(3.884)	(300)	(350)	(29)	0	(4.563)
Λοιπά έξοδα	(729)	(67)	(10)	(37)	9	(834)
+ Αποσβέσεις και απομειώσεις	5.823	3.364	385	15	0	9.587
EBITDA	11.623	8.192	500	(2.645)	0	17.671
- Αποσβέσεις και απομειώσεις	(5.823)	(3.364)	(385)	(15)	0	(9.587)
EBIT	5.800	4.829	115	(2.660)	0	8.083
Χρηματοοικονομικά έσοδα						224
Χρηματοοικονομικά έξοδα						(4.545)
Αποτελέσματα από συγγενείς εταιρείες						70
Καθαρά χρηματοοικονομικά έξοδα						(4.251)
Κέρδη/(Ζημιές) προ φόρων						3.833
Φόρος εισοδήματος						(1.357)
Κέρδη/(Ζημιές)						2.476

Αναταξινόμηση Εσόδων ανά κατηγορία λύσεων

Από το Α' Τρίμηνο 2026 και έπειτα, τα έσοδα των λύσεων Identity & Payment περιλαμβάνουν τα έσοδα που σχετίζονται με τις υπηρεσίες διανομής προσωποποιημένων καρτών (fulfillment), τα οποία προηγουμένως ταξινομούνταν στα έσοδα των λύσεων Document Lifecycle Management. Η εν λόγω αναταξινόμηση αντικατοπτρίζει με ακρίβεια τα έσοδα που σχετίζονται με τις λύσεις Πληρωμών (Payment) του Ομίλου. Ο παρακάτω πίνακας εμφανίζει τις λεπτομέρειες της αναταξινόμησης για κάθε περίοδο το 2025.

Έσοδα ανά κατηγορία λύσεων σε € εκ	Α' 3ΜΗΝΟ 2025	6Μ 2025	9Μ 2025	2025	Α' 3ΜΗΝΟ 2026	6Μ 2026
Identity & Payment	52,7	104,1	159,5	222,3	56,5	117,6
Document Lifecycle Management	22,6	44,4	80,4	103,7	19,7	39,8