

9Μ 2026: διψήφιος ρυθμός αύξησης εσόδων και ισχυρές ταμειακές ροές από λειτουργικές δραστηριότητες στο Γ' Τρίμηνο
Αυξημένα κόστη και πίεση περιθωρίου κέρδους στον τομέα CEE καθώς και έκτακτα έξοδα επιβάρυναν την κερδοφορία του Ομίλου στο Εννεάμηνο

€20,2εκ Ταμειακές Ροές από Λειτουργικές Δραστηριότητες το Γ' Τρίμηνο (+59% έναντι του Γ' Τριμήνου 2025) συνέβαλαν στη μείωση €10,3εκ του καθαρού δανεισμού του Ομίλου σε σύγκριση με το τέλος Ιουνίου 2026

Οι λύσεις Digital Technologies και Ταυτοποίησης & Πληρωμών (Identity & Payment) είναι οι βασικοί καταλύτες της ανάπτυξης

- **Ενοποιημένα Έσοδα** στα **€291,7ΕΚ (αύξηση 11% έναντι του 9Μ 2025)**, με τις λύσεις Digital Technologies και Ταυτοποίησης & Πληρωμών (Identity & Payment) να είναι οι βασικοί παράγοντες της αύξησης. Τα έσοδα και των 3 γεωγραφικών τομέων αυξήθηκαν, με τους τομείς WEST (+15%) και MEA (+14%) να καταγράφουν διψήφιο ρυθμό αύξησης έναντι του 9Μ 2025. Τα έσοδα του Ομίλου το Γ' Τρίμηνο 2026 αυξήθηκαν 6% έναντι του Γ' Τριμήνου 2025, το οποίο ήταν το ισχυρότερο τρίμηνο του 2025, και 8% έναντι του προηγούμενου τριμήνου. Ο ετήσιος ρυθμός αύξησης των εσόδων κατά το Γ' Τρίμηνο 2026 υποστηρίχθηκε από τα έργα ψηφιοποίησης του δημοσίου τομέα στην Ελλάδα, τις λύσεις Ταυτοποίησης (Identity) στον τομέα MEA και το έργο ασφαλούς εκτύπωσης για εθνικές εξετάσεις σε χώρα της Ανατολικής Αφρικής.

- Τα έργα ψηφιοποίησης του δημοσίου τομέα στην Ελλάδα οδήγησαν την αύξηση των εσόδων των λύσεων **Digital Technologies (+70% έναντι του 9Μ 2025)**. Οι πελάτες Fintech στον τομέα WEST και οι λύσεις Ταυτοποίησης πολιτών (citizen authentication) στον τομέα MEA ήταν οι βασικοί παράγοντες ανάπτυξης των λύσεων **Ταυτοποίησης & Πληρωμών (Identity & Payment) (+9% έναντι του 9Μ 2025)**. Οι λύσεις **Document Lifecycle Management (-2% έναντι του 9Μ 2025),** επέστρεψαν σε θετικό ρυθμό ανάπτυξης (+9% έναντι του Γ' Τριμήνου 2025), καθώς το έργο ασφαλούς εκτύπωσης εγγράφων για εθνικές εξετάσεις σε χώρα της Ανατολικής Αφρικής αντιστάθμισε τη διαρθρωτική μείωση των όγκων στις ταχυδρομικές υπηρεσίες και τις εκτυπώσεις στη Ρουμανία.

- **EBITDA** στα **€30,2εκ (μείωση 10% έναντι του 9Μ 2025)** με το **περιθώριο EBITDA του Ομίλου** στο **10,4%** (μείωση κατά 250 μονάδες βάσης έναντι του 9Μ 2025). Η μείωση αντικατοπτρίζει κυρίως το αυξημένο κόστος και την πίεση στο περιθώριο κέρδους των λύσεων Document Lifecycle Management,

Σημείωση: όλα τα ποσά και τα ποσοστά που παρουσιάζονται στο παρόν είναι στρογγυλοποιημένα· ως εκ τούτου, ενδέχεται τα σύνολα να μην αθροίζουν ακριβώς, λόγω της στρογγυλοποίησης.

ιδίως στην αγορά της Ρουμανίας, την αύξηση στα έξοδα εξωτερικής ανάθεσης για την υλοποίηση των έργων ψηφιοποίησης του δημοσίου τομέα στην Ελλάδα, τις επενδύσεις για την ενίσχυση της διοίκησης και των ομάδων πωλήσεων και Έρευνας & Ανάπτυξης (R&D) του Ομίλου, καθώς και τα έκτακτα έξοδα που προέκυψαν από το διακανονισμό του παλαιού προγράμματος συμμετοχής της Διοίκησης 2022-2025, τις λογιστικές επιπτώσεις του υφιστάμενου προγράμματος παροχής μακροπρόθεσμων κινήτρων LTI καθώς και τη δημόσια πρόταση εξαγοράς της DNP. **Εξαιρουμένων όλων των έκτακτων εξόδων, τα αποτελέσματα EBITDA του Ομίλου ανήλθαν σε €33,6εκ (περιθώριο 11,5%),** μειωμένα 7% σε συγκρίσιμη βάση έναντι του 9Μ 2025.

- **Καθαρά Κέρδη** στα **€8,8εκ (μείωση 11% έναντι του 9Μ 2025)**, αντικατοπτρίζοντας τη μείωση της λειτουργικής κερδοφορίας (EBIT μείωση 19% έναντι του 9Μ 2025), παρά τα έκτακτα κέρδη €2,2εκ από την πώληση μειοψηφικής συμμετοχής ποσοστού 25% στη SEGLAN S.L.

- **Καθαρές ταμειακές ροές από λειτουργικές δραστηριότητες** διαμορφώθηκαν σε **εισροές €10,9εκ το 9Μ 2026** (έναντι εισροών €23,2εκ το 9Μ 2025), επιβαρυμένες από τη συσσώρευση του κεφαλαίου κίνησης (επίπτωση €10εκ στις ταμειακές ροές από λειτουργικές δραστηριότητες) και την ταμειακή εκροή που σχετίζεται με το διακανονισμό του παλαιού προγράμματος συμμετοχής της Διοίκησης (€4,8εκ). Επισημαίνεται ότι οι **καθαρές ταμειακές ροές από λειτουργικές δραστηριότητες το Γ' Τρίμηνο 2026** ανήλθαν σε **εισροές €20,2εκ** (αύξηση 59% έναντι του Γ' Τριμήνου 2025), υποστηριζόμενες από τη σημαντική βελτίωση στο κεφάλαιο κίνησης (όφελος €14εκ στις λειτουργικές ταμειακές ροές το Γ' Τρίμηνο), η οποία αποδίδεται σε μεγάλο βαθμό στην τιμολόγηση και είσπραξη πληρωμών για έργα ψηφιοποίησης του δημοσίου τομέα στην Ελλάδα, στη μείωση των αποθεμάτων καθώς και στην είσπραξη απαιτήσεων ΦΠΑ. Η υπόλοιπη αύξηση στο κεφάλαιο κίνησης το 9Μ 2026 αποδίδεται κυρίως στην αύξηση τόσο των συμβατικών περιουσιακών στοιχείων (έργα ψηφιοποίησης του δημοσίου τομέα στην Ελλάδα και λύσεις Ταυτοποίησης & Πληρωμών) όσο και των εμπορικών & λοιπών απαιτήσεων (λύσεις Ταυτοποίησης & Πληρωμών, έργα ψηφιοποίησης του δημοσίου τομέα στην Ελλάδα και αναβαλλόμενα έξοδα).

- **Ο Καθαρός Δανεισμός του Ομίλου ανήλθε** στα **€93,6εκ** (έναντι €81,6εκ το Έτος 2025), μειωμένος κατά περίπου €10εκ σε σχέση με το τέλος Ιουνίου 2026 (€103,9εκ), λόγω των ισχυρών καθαρών ταμειακών ροών από λειτουργικές δραστηριότητες το Γ' Τρίμηνο 2026, παρά την αύξηση των κεφαλαιουχικών επενδύσεων (CAPEX). Ο **δείκτης Μόχλευσης (Καθαρός Δανεισμός / EBITDA) του Ομίλου** διαμορφώθηκε σε **2,1 φορές**, αμετάβλητος σε σχέση με τα τέλη Ιουνίου 2026 και οριακά υψηλότερα έναντι του 9Μ 2025 (2,0 φορές).

- **Προοπτικές 2026 & αναθεωρημένες εκτιμήσεις της Διοίκησης:** η Διοίκηση επιβεβαιώνει την προηγούμενη πρόβλεψη της για αύξηση των εσόδων του Ομίλου το έτος 2026 σε χαμηλό διψήφιο ποσοστό έναντι του 2025. Η πρόβλεψη αυτή στηρίζεται στην ισχυρή ανάπτυξη των πελατών Fintech στη Δυτική Ευρώπη και στις ΗΠΑ, στην υλοποίηση των έργων ψηφιοποίησης του δημοσίου τομέα στην Ελλάδα καθώς και στις παραγγελίες για ασφαλείς εκτυπώσεις εγγράφων (secure document printing) και τις λύσεις Ταυτοποίησης (Identity) στον τομέα ΜΕΑ. Το περιθώριο EBITDA του Ομίλου για το έτος 2026 αναμένεται να μειωθεί έναντι του 13,6% το Έτος 2025, λόγω της αύξησης του κόστους στις λύσεις Document Lifecycle Management στην αγορά της Ρουμανίας και στην υλοποίηση των έργων ψηφιοποίησης του δημοσίου τομέα στην Ελλάδα, καθώς και των αυξημένων γενικών εξόδων που σχετίζονται με τις προσλήψεις προσωπικού για την υποστήριξη των βασικών έργων ανάπτυξης του Ομίλου. Επιπλέον, τα αποτελέσματα EBITDA του Ομίλου για το έτος 2026 αναμένεται να επιβαρυνθούν από πρόσθετα, μη-προϋπολογισμένα έξοδα, εκτιμώμενα σε περίπου €6εκ για το Έτος 2026, σχετικά με τη δημόσια πρόταση της DNP, το γεγονός αλλαγής ελέγχου (change-of-control event) και το διακανονισμό του παλαιού προγράμματος συμμετοχής της Διοίκησης 2022-2025. Βάσει των

προαναφερθέντων παραγόντων, η Διοίκηση αναμένει τα αποτελέσματα EBITDA του Ομίλου για το Έτος 2026 να μειωθούν σε υψηλό μονοψήφιο έως χαμηλό διψήφιο ποσοστό έναντι €48,8εκ το Έτος 2025. Εξαιρουμένων όλων των προαναφερθέντων έκτακτων εξόδων, τα αποτελέσματα EBITDA του Ομίλου για το Έτος 2026 εκτιμάται ότι θα μειωθούν σε χαμηλό μονοψήφιο ποσοστό σε συγκρίσιμη βάση έναντι του Έτους 2025.

- **Προαιρετική Δημόσια Πρόταση Εξαγοράς της Dai Nippon Printing Co., Ltd. ("DNP"):** η Πρόταση τελεί υπό τις Προϋποθέσεις και Αιρέσεις που ορίζονται στην Ενότητα 4.1 του Πληροφοριακού Δελτίου. Κατά το χρόνο δημοσίευσης του Δελτίου Τύπου Αποτελεσμάτων, οι Προϋποθέσεις και Αιρέσεις δεν έχουν πλήρως εκπληρωθεί (εκκρεμεί η έγκριση άμεσων ξένων επενδύσεων FDI από τις Αυστριακές αρχές). Συνεπώς, η Πρόταση δεν έχει καταστεί άνευ όρων δεσμευτική.

11 Νοεμβρίου 2026 – Η AUSTRIACARD HOLDINGS AG (ACAG), ο διεθνής όμιλος εφαρμοσμένης τεχνολογίας με έδρα τη Βιέννη, ανακοινώνει τα οικονομικά αποτελέσματα Εννεαμήνου 2026.

Ο Πρόεδρος του Συμβουλίου Διοίκησης και Διευθύνων Σύμβουλος του Ομίλου, Μανώλης Κόντος, δήλωσε:

«Οι πρώτοι εννέα μήνες του 2026 επιβεβαιώνουν την αναπτυξιακή πορεία που θέσαμε στις αρχές του έτους. Τα έσοδα του Ομίλου αυξήθηκαν 11%, σύμφωνα με το στόχο για χαμηλό διψήφιο ρυθμό αύξησης που ανακοινώσαμε το Εξάμηνο, με τη συμβολή και των τριών γεωγραφικών τομέων. Η μεγαλύτερη συνεισφορά προήλθε από τους τομείς στους οποίους έχουμε επενδύσει στοχευμένα: τις λύσεις Digital Technologies, τις ολοκληρωμένες υπηρεσίες Ταυτοποίησης Πολιτών (Citizen Identity) στον τομέα ΜΕΑ καθώς και τις λύσεις Πληρωμών (Payment) για πελάτες Fintech και neobank στο Ηνωμένο Βασίλειο και τις ΗΠΑ. Το Γ΄ Τρίμηνο τα έσοδα αυξήθηκαν 6% έναντι του Γ΄ Τριμήνου 2025, του ισχυρότερου τριμήνου του 2025, και 8% έναντι του προηγούμενου τριμήνου.

Είναι αξιοσημείωτο ότι το Γ΄ Τρίμηνο καταγράφηκε βελτίωση στο κεφάλαιο κίνησης, γεγονός το οποίο είχαμε δεσμευθεί να επιτύχουμε. Η αυξανόμενη συνεισφορά των τεχνολογικών έργων μεγάλης κλίμακας αλλάζει τον τρόπο με τον οποίο τα ταμειακά διαθέσιμα [καταγράφονται] εντός της επιχείρησης. Τα έργα αυτά δεσμεύουν κεφάλαιο κίνησης κατά τη διάρκεια της υλοποίησής τους και το αποδεσμεύουν καθώς επιτυγχάνονται τα ορόσημα. Το Γ΄ Τρίμηνο ανέδειξε τη λειτουργία αυτού του κύκλου στην πράξη. Καθώς τα έργα ψηφιοποίησης του δημοσίου τομέα στην Ελλάδα περνούν στα στάδια της τιμολόγησης και της είσπραξης, δημιουργήθηκαν λειτουργικές ταμειακές ροές ποσού €20,2εκ το Γ΄ Τρίμηνο, αυξημένες 59% έναντι του Γ΄ Τριμήνου 2025. Το ποσό αυτό ήταν επαρκές για τη χρηματοδότηση υψηλότερων κεφαλαιουχικών επενδύσεων ενώ παράλληλα επιτεύχθηκε μείωση του καθαρού δανεισμού κατά περίπου €10εκ. Αναμένουμε περαιτέρω βελτίωση του κεφαλαίου κίνησης το Δ΄ Τρίμηνο, λόγω της ολοκλήρωσης περισσότερων έργων και της μείωσης των αποθεμάτων, ενώ παράλληλα αρχίζουν να αποδίδουν και οι συμβατικοί όροι που επαναδιαπραγματεύτηκαμε με τους προμηθευτές μας στα μέσα του 2025.

Παραμένουμε προσηλωμένοι στη στρατηγική μας, με την εφαρμογή της να βρίσκεται σε πλήρη εξέλιξη, όπως αποτυπώνεται στις επενδύσεις που έγιναν φέτος. Έχουμε εδραιώσει την παρουσία μας στην Αφρική, για να υποστηρίξουμε τα μεγάλης κλίμακα έργα ασφαλών εκτυπώσεων εγγράφων, που ήδη υλοποιούμε στον τομέα ΜΕΑ, και ενισχύουμε την παρουσία μας στις ΗΠΑ με το δεύτερο κέντρο προσωποποίησης καρτών στο Salt Lake City, Utah. Συνεχίζουμε επίσης να επενδύουμε στο ιδιόκτητο λογισμικό μας, σε λύσεις Πληρωμών (Payment) και Digital Technologies, συμπεριλαμβανομένης της ιδιόκτητης πλατφόρμας GaiaB™ και Card-as-a-Service. Επενδύουμε επίσης σε ανθρώπινο δυναμικό, στελεχώνοντας περαιτέρω τις ομάδες διοίκησης, πωλήσεων και Έρευνας & Ανάπτυξης (R&D), καθώς τα έργα που υλοποιούμε αυξάνονται σε μέγεθος και πολυπλοκότητα. Πρόκειται για σκόπιμες επιλογές που ισχυροποιούν την AUSTRIACARD ως πάροχο ολοκληρωμένων λύσεων εφαρμοσμένης τεχνολογίας, ενώ με την πάροδο του χρόνου θα αποτυπωθούν και στο χρηματοοικονομικό προφίλ του Ομίλου.

Η προτεινόμενη συνένωση με τη DNP προσθέτει μια νέα διάσταση στη στρατηγική μας. Με την ολοκλήρωση της συναλλαγής, η AUSTRIACARD θα αποτελέσει μέρος ενός παγκόσμιου ομίλου, του οποίου η εμβέλεια και οι πόροι θα προωθήσουν τη στρατηγική μας ταχύτερα σε όλη την Ευρώπη, τις ΗΠΑ, τη Μέση Ανατολή και την Ασία. Αυτό το στάδιο είναι ακόμα μπροστά μας. Στο ενδιάμεσο διάστημα, παραμένουμε προσηλωμένοι σε όλα όσα μας έχουν φέρει μέχρι εδώ: την εξυπηρέτηση των πελατών μας, την υποστήριξη των ανθρώπων μας και την τήρηση των δεσμεύσεών μας.»

Lamezanstraße 4-8, 1230 Vienna, Austria, T +43 1 610 65-0, www.austriacard.com

ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΕΣ ΕΠΙΔΟΣΕΙΣ ΤΟΥ ΟΜΙΛΟΥ

Ενοποιημένη Κατάσταση Αποτελεσμάτων | Σύνοψη σε € εκ	**9Μ 2026**	**9Μ 2025**	**% Δ**
Έσοδα	**291,7**	**262,4**	**+11%**
EBITDA	**30,2**	**33,7**	**-10%**
περιθώριο EBITDA	*10,4%*	*12,8%*	*-2,5%*
EBITDA εξαιρουμένων έκτακτων εξόδων[1]	**33,6**	**36,0**	**-7%**
περιθώριο EBITDA	*11,5%*	*13,7%*	*-2,2%*
Κέρδη/(Ζημιές) προ φόρων	**11,8**	**13,5**	**-13%**
Κέρδη/(Ζημιές)	**8,8**	**9,8**	**-11%**
Κέρδη/(Ζημιές) αποδιδόμενα σε Μετόχους της Μητρικής Εταιρείας	**7,1**	**8,6**	**-18%**

1. Σε συγκρίσιμη βάση, εξαιρουμένων όλων των εξόδων που σχετίζονται με τις λογιστικές επιπτώσεις του παλαιού προγράμματος συμμετοχής της Διοίκησης 2022-2025, του υφιστάμενου προγράμματος παροχής μακροπρόθεσμων κινήτρων LTI και της δημόσιας πρότασης εξαγοράς από την DNP

σε € εκ	**Γ΄3ΜΗΝΟ 2026**	**Γ΄3ΜΗΝΟ 2025**	**% Δ**
Έσοδα	**105,2**	**98,8**	**+6%**
EBITDA	**10,8**	**16,0**	**-33%**
περιθώριο EBITDA	*10,3%*	*16,2%*	*-5,9%*
Κέρδη/(Ζημιές) προ φόρων	**3,9**	**9,7**	**-59%**
Κέρδη/(Ζημιές)	**2,9**	**7,4**	**-60%**
Κέρδη/(Ζημιές) αποδιδόμενα σε Μετόχους της Μητρικής Εταιρείας	**2,0**	**7,2**	**-72%**

Ενοποιημένη Κατάσταση Χρηματοοικονομικής Θέσης | Σύνοψη σε € εκ	**30/09/2026**	**31/12/2025**
Ταμειακά διαθέσιμα και ισοδύναμα	**21,4**	**25,1**
Σύνολο Περιουσιακών Στοιχείων	**350,3**	**327,8**
Σύνολο Ιδίων Κεφαλαίων	**131,8**	**135,9**
Καθαρός Δανεισμός	**93,6**	**81,6**
Σύνολο Υποχρεώσεων	**218,5**	**191,8**

Έσοδα Ομίλου

Τα Ενοποιημένα Έσοδα αυξήθηκαν 11% έναντι του 9Μ 2025 στα €291,7εκ, λόγω των παρακάτω παραγόντων:

- **Λύσεις Digital Technologies +70% έναντι του 9Μ 2025**, με τα μεγάλης κλίμακας, έργα ψηφιοποίησης του δημοσίου τομέα στην Ελλάδα να αποτελούν το βασικό καταλύτη της ανάπτυξης (αύξηση εσόδων περίπου €15εκ έναντι του 9Μ 2025).
- **Λύσεις Ταυτοποίησης & Πληρωμών (Identity & Payment) +9% έναντι του 9Μ 2025**, υποστηριζόμενες από τις λύσεις Πληρωμών (Payment) (+8% έναντι του 9Μ 2025), χάριν της αύξησης των εσόδων από πελάτες Fintech με έδρα στο Ηνωμένο Βασίλειο και στις ΗΠΑ, καθώς και από τις λύσεις Ταυτοποίησης (Identity) (+28% έναντι του 9Μ 2025), λόγω της ανάπτυξης των εργασιών του Ομίλου στον τομέα ΜΕΑ.

Αναφορικά με τους γεωγραφικούς τομείς του Ομίλου, και οι 3 τομείς κατέγραψαν αύξηση εσόδων έναντι του 9Μ 2025, με τους τομείς WEST (+15% έναντι του 9Μ 2025) και ΜΕΑ (+14% έναντι του 9Μ 2025) να καταγράφουν διψήφιο

ρυθμό αύξησης. Επισημαίνεται ότι τα έσοδα του Ομίλου το Γ' Τρίμηνο 2026 αυξήθηκαν 6% έναντι του Γ' Τριμήνου 2025, το οποίο ήταν το ισχυρότερο τρίμηνο του 2025, και 8% έναντι του προηγούμενου τριμήνου. Ο ετήσιος ρυθμός αύξησης των εσόδων κατά το Γ' Τρίμηνο 2026 υποστηρίχθηκε από τα έργα ψηφιοποίησης του δημοσίου τομέα στην Ελλάδα, το έργο ασφαλούς εκτύπωσης για εθνικές εξετάσεις σε χώρα της Ανατολικής Αφρικής καθώς και από λύσεις Ταυτοποίησης (Identity) στον τομέα MEA.

Έσοδα ανά γεωγραφικό τομέα σε € εκ	**9M 2026**	**9M 2025**	**€εκ Δ**	**% Δ**
Κεντρική – Ανατολική Ευρώπη & DACH (CEE)	158,5	149,6	8,9	+6%
Δυτική Ευρώπη, Σκανδιναβία & Αμερική (WEST)	100,3	87,4	13,0	+15%
Τουρκία / Μέση Ανατολή & Αφρική (MEA)	53,4	46,9	6,5	+14%
Απαλοιφές & Εταιρικά	*(20,4)*	*(21,4)*	*(1,0)*	*-5%*
Σύνολο	**291,7**	**262,4**	**29,3**	**+11%**

σε € εκ	**Γ΄3ΜΗΝΟ 2026**	**Γ΄3ΜΗΝΟ 2025**	**€εκ Δ**	**% Δ**
Κεντρική – Ανατολική Ευρώπη & DACH (CEE)	47,0	45,6	1,3	+3%
Δυτική Ευρώπη, Σκανδιναβία & Αμερική (WEST)	33,1	32,7	0,4	+1%
Τουρκία / Μέση Ανατολή & Αφρική (MEA)	32,8	30,6	2,3	+7%
Απαλοιφές & Εταιρικά	*(7,7)*	*(10,1)*	*(2,4)*	*-24%*
Σύνολο	**105,2**	**98,8**	**6,4**	**+6%**

Για την λεπτομερή ανάλυση των γεωγραφικών τομέων του Ομίλου, ανατρέξτε στις σελίδες 18-20 και 27-28 του Παραρτήματος.

Κεντρική – Ανατολική Ευρώπη & DACH (CEE)

Τα Έσοδα του τομέα αυξήθηκαν 6% έναντι του 9Μ 2025 στα €158,5εκ, με τις λύσεις Digital Technologies (+70% έναντι του 9Μ 2025 στα €37εκ), να αποτελούν το μεγαλύτερο μεμονωμένο παράγοντα αύξησης εσόδων στον τομέα CEE, στηριζόμενες στα έργα ψηφιοποίησης του δημοσίου τομέα στην Ελλάδα (αύξηση εσόδων περίπου €15εκ έναντι του 9Μ 2025). Από την άλλη πλευρά, η δυσμενής βάση σύγκρισης του 9Μ 2025, λόγω των ανανεώσεων τραπεζικών καρτών στην αγορά της Ρουμανίας και των ψηφιακών καρτών υγείας (e-health) στην Αυστρία, εξηγεί την υποχώρηση κατά 2% έναντι του 9Μ 2025 στα έσοδα των λύσεων Ταυτοποίησης & Πληρωμών (Identity & Payment). Τα έσοδα των λύσεων Document Lifecycle Management (μείωση 8% έναντι του 9Μ 2025) επηρεάστηκαν αρνητικά από τη συνεχιζόμενη διαρθρωτική μείωση των όγκων στην αγορά της Ρουμανίας, στο πλαίσιο των ευρύτερων τάσεων ψηφιοποίησης της εταιρικής επικοινωνίας με πελάτες.

Οι λύσεις Ταυτοποίησης & Πληρωμών (Identity & Payment) συνεισέφεραν 40% στο σύνολο των εσόδων του τομέα CEE (€63εκ έσοδα), ακολουθούμενες από τις λύσεις Document Lifecycle Management (έσοδα €58εκ ή 37% του συνόλου του τομέα CEE). Η προαναφερθείσα ισχυρή αύξηση στα έσοδα των λύσεων Digital Technologies, διεύρυνε το μερίδιο τους στο 24% του συνόλου του τομέα CEE (έναντι 15% το 9Μ 2025).

Δυτική Ευρώπη, Σκανδιναβία & Αμερική (WEST)

Τα Έσοδα του τομέα κατέγραψαν ακόμα μια σημαντική επίδοση, με την αύξηση να ανέρχεται σε 15% έναντι του 9Μ 2025 στα €100,3εκ, λόγω της ισχυρής αύξησης των λύσεων Πληρωμών (Payment) (+15% έναντι του 9Μ 2025), υποστηριζόμενη από τους πελάτες Fintech με έδρα το Ηνωμένο Βασίλειο και τις ΗΠΑ, γεγονός που αντικατοπτρίζει την επιτυχημένη στρατηγική του Ομίλου να εστιάζει στους ταχέως αναπτυσσόμενους κλάδους Fintech και neobanks. Επισημαίνεται η συνεχιζόμενη ισχυρή επίδοση των δραστηριοτήτων του Ομίλου στις ΗΠΑ (έσοδα €23εκ, +26% έναντι του 9Μ 2025), με κύριους παράγοντες ανάπτυξης τις υπηρεσίες διανομής προσωποποιημένων καρτών (fulfillment), τις υπηρεσίες προσωποποίησης καρτών (cards personalization) και τις μεταλλικές κάρτες.

Τουρκία / Μέση Ανατολή & Αφρική (MEA)

Τα Έσοδα του τομέα αυξήθηκαν 14% έναντι του 9Μ 2025 στα €53,4εκ. Η ισχυρή αυτή επίδοση οφείλεται κυρίως (i) στις λύσεις Ταυτοποίησης (Identity) (αύξηση εσόδων περίπου €5εκ έναντι του 9Μ 2025), αντανακλώντας την επιτυχημένη στρατηγική ανάπτυξης των εργασιών του Ομίλου με τις προσφερόμενες λύσεις Ταυτοποίησης πολιτών (citizen authentication) σε διάφορες αγορές και (ii) στις λύσεις Document Lifecycle Management (αύξηση εσόδων περίπου €3εκ έναντι του 9Μ 2025), κυρίως λόγω της ανανέωσης της παραγγελίας για ασφαλείς εκτυπώσεις εγγράφων (εθνικές εξετάσεις) από φορέα δημόσιας διοίκησης σε χώρα της Ανατολικής Αφρικής. Τα έσοδα των λύσεων Digital Technologies συνεισέφεραν με την αύξηση εσόδων περίπου €1εκ έναντι του 9Μ 2025, λόγω της πρώτης, μεγάλου μεγέθους, παραγγελίας για την εγκατάσταση του GaiaB™ Appliance στα Ηνωμένα Αραβικά Εμιράτα (ΗΑΕ). Η αύξηση στα έσοδα των προαναφερθέντων λύσεων υπερκάλυψε τις προκλήσεις από τη συνεχιζόμενη εξομάλυνση στην αγορά καρτών πληρωμών της Τουρκίας (μείωση εσόδων περίπου €3εκ έναντι του 9Μ 2025), λόγω της συνεχιζόμενης μακροοικονομικής μεταβλητότητας σε συνδυασμό με κυκλικούς παράγοντες και τον εξορθολογισμό στα επίπεδα αποθεμάτων των πελατών μας, έπειτα από υψηλά επίπεδα πληρωμένων αποθεμάτων, λόγω της σημαντικής ανάπτυξης της αγοράς τα τελευταία χρόνια.

Έσοδα ανά κατηγορία λύσεων[1] σε € εκ	**9Μ 2026**	**9Μ 2025**	**€εκ Δ**	**% Δ**
Identity & Payment	174,3	159,5	14,8	+9%
Document Lifecycle Management	79,1	80,4	(1,3)	-2%
Digital Technologies	38,3	22,5	15,8	+70%
Σύνολο	**291,7**	**262,4**	**29,3**	**+11%**

σε € εκ	**Γ΄3ΜΗΝΟ 2026**	**Γ΄3ΜΗΝΟ 2025**	**€εκ Δ**	**% Δ**
Identity & Payment	56,7	55,3	1,4	+3%
Document Lifecycle Management	39,3	36,0	3,2	+9%
Digital Technologies	9,2	7,4	1,8	+24%
Σύνολο	**105,2**	**98,8**	**6,4**	**+6%**

1. Επισημαίνεται (σύμφωνα με τη σχετική σημείωση στα οικονομικά αποτελέσματα Α΄ Τριμήνου 2026) ότι τα έσοδα των λύσεων Ταυτοποίησης & Πληρωμών (Identity & Payment) περιλαμβάνουν τα έσοδα που σχετίζονται με τις υπηρεσίες διανομής προσωποποιημένων καρτών (fulfillment), τα οποία προηγουμένως κατατάσσονταν στα έσοδα των λύσεων Document Lifecycle Management. Η εν λόγω επαναταξινόμηση αντικατοπτρίζει πλέον με ακρίβεια τα έσοδα που σχετίζονται με τις λύσεις Πληρωμών (Payment) του Ομίλου.

Identity & Payment (Λύσεις Ταυτοποίησης & Πληρωμών)

Τα έσοδα των λύσεων κατέγραψαν ισχυρή αύξηση 9% έναντι του 9Μ 2025 στα €174,3εκ, υποστηριζόμενα από αύξηση και στους δύο πυλώνες. Ο συνολικός όγκος πωληθέντων καρτών του Ομίλου αυξήθηκε 12% έναντι του 9Μ 2025 σε 93,6εκ κάρτες, με την αύξηση του όγκου στο Γ' Τρίμηνο να ανέρχεται σε 7% έναντι του Γ' Τριμήνου 2025.

Τα έσοδα των λύσεων Πληρωμών (Payment) αυξήθηκαν 8% έναντι του 9Μ 2025, λόγω:

- Αύξησης των εσόδων από υπηρεσίες διανομής προσωποποιημένων καρτών (fulfillment), κάρτες και προσωποποίηση καρτών.
- Αύξησης εσόδων του τομέα WEST (+22% έναντι του 9Μ 2025), υποστηριζόμενη από την ισχυρή ανάπτυξη των πελατών Fintech με έδρα το Ηνωμένο Βασίλειο και τις ΗΠΑ. Επισημαίνεται ότι οι δραστηριότητες του Ομίλου στις ΗΠΑ κατέγραψαν για άλλη μια φορά ισχυρές επιδόσεις, με τα έσοδα να αυξάνονται 26% έναντι του 9Μ 2025. Η αύξηση των εσόδων στον τομέα WEST υπερκάλυψε τις προκλήσεις στον τομέα MEA (συνεχιζόμενη εξομάλυνση στην αγορά καρτών πληρωμών της Τουρκίας) και στον τομέα CEE (δυσμενής βάση σύγκρισης το 9Μ 2025 λόγω των ανανεώσεων τραπεζικών καρτών στην αγορά της Ρουμανίας).

Τα έσοδα των λύσεων Ταυτοποίησης (Identity) αυξήθηκαν 28% έναντι του 9Μ 2025 (αύξηση εσόδων περίπου

€3εκ έναντι του 9Μ 2025), λόγω της επιτυχημένης στρατηγικής ανάπτυξης των εργασιών του Ομίλου με τις προσφερόμενες λύσεις Ταυτοποίησης πολιτών (citizen authentication) σε διάφορες αγορές του τομέα ΜΕΑ (αύξηση εσόδων περίπου €5εκ έναντι του 9Μ 2025).

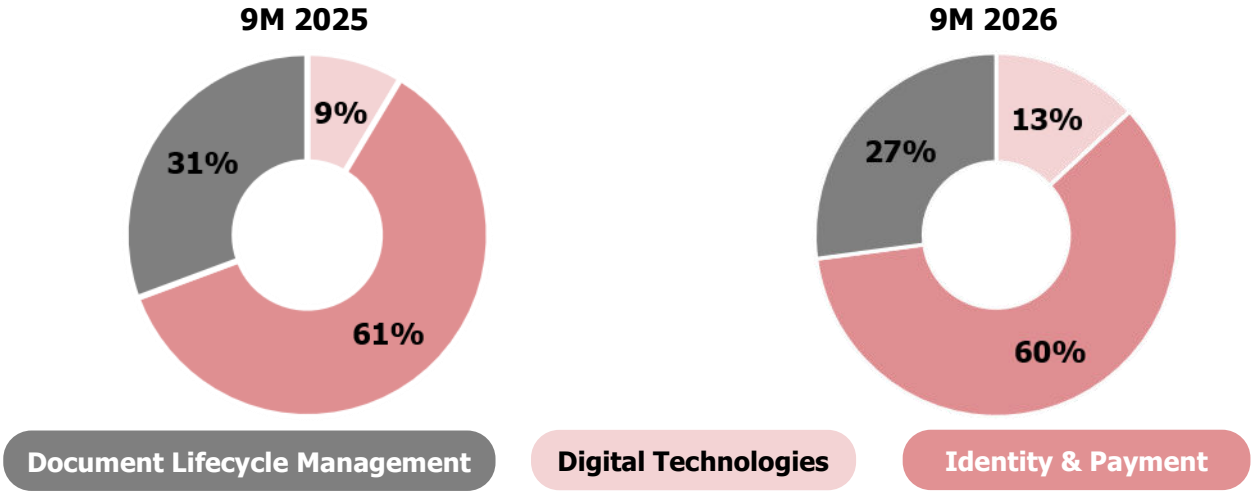
Document Lifecycle Management

Τα έσοδα κατέγραψαν οριακή υποχώρηση 2% έναντι του 9Μ 2025 στα €79,1εκ, καθώς η ισχυρή ανάπτυξη από τις παραγγελίες δημόσιων φορέων σε χώρες της Αφρικής για ασφαλείς εκτυπώσεις εγγράφων δεν αντιστάθμισε τη συνεχιζόμενη διαρθρωτική μείωση των όγκων στην αγορά της Ρουμανίας, στο πλαίσιο των ευρύτερων τάσεων ψηφιοποίησης της εταιρικής επικοινωνίας με πελάτες (μετάβαση των συναλλακτικών επικοινωνιών σε ηλεκτρονικά κανάλια διανομής). Ο ετήσιος ρυθμός αύξησης των εσόδων στο Γ' Τρίμηνο 2026 ανήλθε σε 9%, λόγω του έργου για την ασφαλή εκτύπωση εγγράφων για τις εθνικές εξετάσεις σε χώρα της Ανατολικής Αφρικής.

Digital Technologies

Τα έσοδα κατέγραψαν ισχυρή αύξηση 70% έναντι του 9Μ 2025 στα €38,3εκ, υποστηριζόμενα από τα έργα ψηφιοποίησης του δημοσίου τομέα στην Ελλάδα (αύξηση εσόδων περίπου €15εκ έναντι του 9Μ 2025). Το σύνολο των εσόδων το 9Μ 2026 από έργα ψηφιοποίησης του δημοσίου τομέα στην Ελλάδα ανήλθε σε περίπου €26εκ. Μέχρι την 30/09/2026 είχαν ανατεθεί στον Όμιλο (άμεσα και έμμεσα) έργα ψηφιοποίησης του δημόσιου τομέα στην Ελλάδα συνολικής αξίας περίπου €73εκ, εκ των οποίων περίπου €61εκ έχουν εισπραχθεί/αναγνωριστεί αθροιστικά (από το 2023 έως το τέλος Σεπτεμβρίου 2026), ενώ το υπολοιπόμενο ποσό περίπου €12εκ αναμένεται να αναγνωριστεί από το Δ' Τρίμηνο 2026 και μετά. Περαιτέρω επισημαίνεται η πρώτη παραγγελία μεγάλης κλίμακας για την εγκατάσταση του GaiaB™ Appliance (η ιδιόκτητη πλατφόρμα του Ομίλου που βασίζεται σε Generative AI και στοχεύει στην αυτοματοποίηση εταιρικών διαδικασιών και λειτουργιών) στα Ηνωμένα Αραβικά Εμιράτα (ΗΑΕ), η οποία συνεισέφερε έσοδα €0,8εκ το 9Μ 2026.

Έσοδα ανά κατηγορία λύσεων
% των Ενοποιημένων Εσόδων του Ομίλου



Ενοποιημένο Μικτό Κέρδος σε € εκ	**9Μ 2026**	**9Μ 2025**	**€εκ Δ**	**% Δ**
Μικτό κέρδος Ι	**138,0**	**130,9**	**7,1**	**+5%**
περιθώριο μικτού κέρδους Ι	*47,3%*	*49,9%*		*-2,6%*
Μικτό κέρδος ΙΙ	**62,2**	**61,7**	**0,6**	**+1%**
περιθώριο μικτού κέρδους ΙΙ	*21,3%*	*23,5%*		*-2,2%*

σε € εκ	**Γ΄3ΜΗΝΟ 2026**	**Γ΄3ΜΗΝΟ 2025**	**€εκ Δ**	**% Δ**
Μικτό κέρδος Ι	**52,3**	**54,1**	**(1,8)**	**-3%**
περιθώριο μικτού κέρδους Ι	*49,7%*	*54,7%*		*-5,0%*
Μικτό κέρδος ΙΙ	**20,3**	**24,9**	**(4,6)**	**-18%**
περιθώριο μικτού κέρδους ΙΙ	*19,3%*	*25,2%*		*-5,9%*

Το **Μικτό κέρδος Ι** αυξήθηκε 5% έναντι του 9Μ 2025, λόγω της αύξησης των εσόδων (+11% έναντι του 9Μ 2025). Το **περιθώριο μικτού κέρδους Ι** μειώθηκε κατά 2,6 ποσοστιαίες μονάδες στο **47,3%**, καθώς η αύξηση του κόστους και η συμπίεση των περιθωρίων των λύσεων Document Lifecycle Management στην αγορά της Ρουμανίας και η αύξηση των εξόδων εξωτερικής ανάθεσης για την υλοποίηση των έργων ψηφιοποίησης του δημόσιου τομέα στην Ελλάδα, υπερκάλυψαν τη διεύρυνση του περιθωρίου στον τομέα WEST (αύξηση των λύσεων Πληρωμών) και στον τομέα MEA (κυρίως λόγω του έργου για την ασφαλή εκτύπωση εγγράφων στην Αφρική και της αύξησης των λύσεων Ταυτοποίησης).

Το **Μικτό κέρδος ΙΙ** αυξήθηκε 1% έναντι του 9Μ 2025, επιβαρυμένο από την προαναφερθείσα πίεση στο κόστος και τα περιθώρια κέρδους στον τομέα CEE, καθώς και από το υψηλότερο κόστος παραγωγής στους τομείς WEST και MEA, ως αποτέλεσμα της επιχειρηματικής ανάπτυξης. Το **περιθώριο μικτού κέρδους ΙΙ** μειώθηκε κατά 2,2 ποσοστιαίες μονάδες στο **21,3%**.

Ενοποιημένες Λειτουργικές Δαπάνες (OPEX) σε € εκ	**9Μ 2026**	**9Μ 2025**	**€εκ Δ**	**% Δ**
Κόστος παραγωγής	(75,8)	(69,2)	6,5	+9%
Έξοδα διάθεσης & διανομής	(18,5)	(16,6)	1,9	+11%
Έξοδα διοίκησης	(24,5)	(21,5)	3,0	+14%
Έξοδα Έρευνας & Ανάπτυξης (R&D)	(7,6)	(6,9)	0,7	+9%
+ Αποσβέσεις και απομειώσεις	14,5	14,2	0,3	+2%
Σύνολο	**(111,7)**	**(100,0)**	**11,7**	**+12%**
% των Εσόδων	**38,3%**	**38,1%**		

σε € εκ	**Γ΄3ΜΗΝΟ 2026**	**Γ΄3ΜΗΝΟ 2025**	**€εκ Δ**	**% Δ**
Κόστος παραγωγής	(31,9)	(29,2)	2,8	+10%
Έξοδα διάθεσης & διανομής	(6,0)	(5,5)	0,5	+9%
Έξοδα διοίκησης	(7,7)	(6,8)	0,9	+13%
Έξοδα Έρευνας & Ανάπτυξης (R&D)	(2,5)	(2,3)	0,2	+7%
+ Αποσβέσεις και απομειώσεις	5,0	4,6	0,4	+8%
Σύνολο	**(43,1)**	**(39,2)**	**4,0**	**+10%**
% των Εσόδων	**41,0%**	**39,6%**		

Τα Λειτουργικά Έξοδα (OPEX) του Ομίλου (εξαιρουμένων των αποσβέσεων και απομειώσεων) αυξήθηκαν 12% έναντι του 9Μ 2025 στα €111,7εκ, λόγω:

(i) της αύξησης του κόστους παραγωγής (+9% έναντι του 9Μ 2025), κυρίως λόγω της επιχειρηματικής ανάπτυξης

στους τομείς WEST και MEA καθώς και των έργων ψηφιοποίησης του δημόσιου τομέα στην Ελλάδα.

(ii) της αύξησης στα έξοδα διάθεσης & διανομής και διοίκησης (SG&A) (+12% έναντι του 9Μ 2025), λόγω των προσπαθειών ενίσχυσης των ομάδων διοίκησης, πωλήσεων και έρευνας & ανάπτυξης (R&D), καθώς και της αύξησης κατά περίπου €1εκ στα έξοδα που σχετίζονται με το διακανονισμό του παλαιού προγράμματος συμμετοχής της Διοίκησης 2022-2025, τις λογιστικές επιπτώσεις της αποτίμησης του υφιστάμενου προγράμματος παροχής μακροπρόθεσμων κινήτρων LTI και τη δημόσια πρόταση εξαγοράς της DNP.

Ενοποιημένα Λειτουργικά Κέρδη σε € εκ	**9Μ 2026**	**9Μ 2025**	**€εκ Δ**	**% Δ**
EBITDA	**30,2**	**33,7**	**(3,5)**	**-10%**
περιθώριο EBITDA	*10,4%*	*12,8%*		*-2,5%*
EBITDA εξαιρουμένων έκτακτων εξόδων[1]	**33,6**	**36,0**	**(2,5)**	**-7%**
περιθώριο EBITDA	*11,5%*	*13,7%*		*-2,2%*
EBIT	**15,7**	**19,5**	**(3,8)**	**-19%**
περιθώριο EBIT	*5,4%*	*7,4%*		*-2,0%*

σε € εκ	**Γ΄3ΜΗΝΟ 2026**	**Γ΄3ΜΗΝΟ 2025**	**€εκ Δ**	**% Δ**
EBITDA	**10,8**	**16,0**	**(5,2)**	**-33%**
EBITDA margin	*10,3%*	*16,2%*		*-5,9%*
EBITDA εξαιρουμένων έκτακτων εξόδων[1]	**11,7**	**16,8**	**(5,1)**	**-31%**
περιθώριο EBITDA	*11,1%*	*17,0%*		*-5,9%*
EBIT	**5,8**	**11,4**	**(5,6)**	**-49%**
περιθώριο EBIT	*5,5%*	*11,5%*		*-6,0%*

1. Σε συγκρίσιμη βάση, εξαιρουμένων όλων των εξόδων που σχετίζονται με τις λογιστικές επιπτώσεις του παλαιού προγράμματος συμμετοχής της Διοίκησης 2022-2025, του υφιστάμενου προγράμματος παροχής μακροπρόθεσμων κινήτρων LTI και της δημόσιας πρότασης εξαγοράς από την DNP

Τα **αποτελέσματα EBITDA του Ομίλου** μειώθηκαν 10% έναντι του 9Μ 2025 στα **€30,2εκ**, καθώς η αύξηση στα έξοδα διάθεσης & διανομής και διοίκησης (SG&A) και Έρευνας & Ανάπτυξης (R&D) (+12% έναντι του 9Μ 2025) υπερκάλυψε την οριακή αύξηση του Μικτού Κέρδους (+1% έναντι του 9Μ 2025) και τα υψηλότερα καθαρά λοιπά έσοδα (μετά την αφαίρεση λοιπών εξόδων) (αύξηση περίπου €1εκ έναντι του 9Μ 2025, η οποία συνδέεται με αυξημένες επενδύσεις σε Έρευνα και Ανάπτυξη στις λύσεις Digital Technologies, για τις οποίες το σχετικό κόστος προσωπικού κεφαλαιοποιείται). Το **περιθώριο EBITDA του Ομίλου** μειώθηκε κατά 2,5 ποσοστιαίες μονάδες στο **10,4%**. Εξαιρουμένων όλων των εξόδων ποσού €3,4εκ που σχετίζονται με τις λογιστικές επιπτώσεις του παλαιού προγράμματος συμμετοχής της Διοίκησης 2022-2025 και του υφιστάμενου προγράμματος παροχής μακροπρόθεσμων κινήτρων LTI καθώς και εκείνων που σχετίζονται με τη δημόσια πρόταση εξαγοράς της DNP, τα αποτελέσματα EBITDA Ομίλου ανήλθαν σε **€33,6εκ (περιθώριο 11,5%)** έναντι €36,0εκ σε συγκρίσιμη βάση για το 9Μ 2025, μειωμένα 7% έναντι του 9Μ 2025.

Τα **αποτελέσματα EBIT του Ομίλου** μειώθηκαν 19% έναντι του 9Μ 2025 στα **€15,7εκ**, επιβαρυμένα από την προαναφερθείσα μείωση στα κέρδη EBITDA και την οριακή αύξηση στα έξοδα για αποσβέσεις (+2% έναντι του 9Μ 2025). **Το περιθώριο EBIT του Ομίλου** μειώθηκε κατά περίπου 2 ποσοστιαίες μονάδες στο **5,4%**.

Ενοποιημένα Καθαρά Αποτελέσματα σε € εκ	**9M 2026**	**9M 2025**	**€εκ Δ**	**% Δ**
Κέρδη/(Ζημιές) προ φόρων	**11,8**	**13,5**	**(1,8)**	**-13%**
Κέρδη/(Ζημιές)	**8,8**	**9,8**	**(1,1)**	**-11%**
Κέρδη/(Ζημιές) αποδιδόμενα στους Μετόχους της Μητρικής Εταιρείας	**7,1**	**8,6**	**(1,5)**	**-18%**
Κέρδη ανά μετοχή (EPS) (βασικά) (€)	***0,20***	***0,24***		***-18%***

σε € εκ	**Γ΄3ΜΗΝΟ 2026**	**Γ΄3ΜΗΝΟ 2025**	**€εκ Δ**	**% Δ**
Κέρδη/(Ζημιές) προ φόρων	**3,9**	**9,7**	**(5,8)**	**-59%**
Κέρδη/(Ζημιές)	**2,9**	**7,4**	**(4,4)**	**-60%**
Κέρδη/(Ζημιές) αποδιδόμενα στους Μετόχους της Μητρικής Εταιρείας	**2,0**	**7,2**	**(5,2)**	**-72%**
Κέρδη ανά μετοχή (EPS) (βασικά) (€)	***0,06***	***0,20***		***-72%***

Τα Καθαρά Αποτελέσματα του Ομίλου μειώθηκαν 11% έναντι του 9Μ 2025 στα **€8,8εκ**, αντανακλώντας την προαναφερθείσα μείωση της λειτουργικής κερδοφορίας (EBIT -19% έναντι του 9Μ 2025), παρά τα έκτακτα κέρδη ποσού €2,2εκ από την πώληση μειοψηφικής συμμετοχής ποσοστού 25% στη SEGLAN S.L. (υπογραφή σύμβαση αγοραπωλησίας στις 7 Απριλίου).

Ενοποιημένη Κατάσταση Αποτελεσμάτων σε € εκ	**9M 2026**	**9M 2025**	**€εκ Δ**	**% Δ**
Έσοδα	**291,7**	**262,4**	**29,3**	**+11%**
Κόστος υλικών και ταχυδρομικών	(153,8)	(131,5)	(22,2)	+17%
Μικτό κέρδος I	**138,0**	**130,9**	**7,1**	**+5%**
περιθώριο μικτού κέρδους I	*47,3%*	*49,9%*		*-2,6%*
Κόστος παραγωγής	(75,8)	(69,2)	(6,5)	+9%
Μικτό κέρδος II	**62,2**	**61,7**	**0,6**	**+1%**
περιθώριο μικτού κέρδους II	*21,3%*	*23,5%*		*-2,2%*
Λοιπά έσοδα	4,8	4,0	0,8	+20%
Έξοδα διάθεσης & διανομής	(18,5)	(16,6)	(1,9)	+11%
Έξοδα διοίκησης	(24,5)	(21,5)	(3,0)	+14%
Έξοδα Έρευνας & Ανάπτυξης (R&D)	(7,6)	(6,9)	(0,7)	+9%
Λοιπά έξοδα	(0,8)	(1,2)	0,4	-33%
+ Αποσβέσεις και απομειώσεις	14,5	14,2	0,3	+2%
EBITDA	**30,2**	**33,7**	**(3,5)**	**-10%**
περιθώριο EBITDA	*10,4%*	*12,8%*		*-2,5%*
- Αποσβέσεις και απομειώσεις	(14,5)	(14,2)	0,3	+2%
EBIT	**15,7**	**19,5**	**(3,8)**	**-19%**
περιθώριο EBIT	*5,4%*	*7,4%*		*-2,0%*
Χρηματοοικονομικά έσοδα	0,4	0,4	0,0	+9%
Χρηματοοικονομικά έξοδα	(6,5)	(6,4)	0,1	+2%
Αποτελέσματα από συγγενείς εταιρείες	2,2	0,1	2,1	n/m
Καθαρά χρηματοοικονομικά έξοδα	**(3,9)**	**(5,9)**	**2,0**	**-34%**
Κέρδη/(Ζημιές) προ φόρων	**11,8**	**13,5**	**(1,8)**	**-13%**
Φόρος εισοδήματος	(3,0)	(3,7)	(0,7)	-19%
Κέρδη/(Ζημιές)	**8,8**	**9,8**	**(1,1)**	**-11%**

Ενοποιημένη Κατάσταση Αποτελεσμάτων σε € εκ	**Γ΄3ΜΗΝΟ 2026**	**Γ΄3ΜΗΝΟ 2025**	**€εκ Δ**	**% Δ**
Έσοδα	**105,2**	**98,8**	**6,4**	**+6%**
Κόστος υλικών και ταχυδρομικών	(52,9)	(44,8)	8,1	+18%
Μικτό κέρδος I	**52,3**	**54,1**	**(1,8)**	**-3%**
περιθώριο μικτού κέρδους I	*49,7%*	*54,7%*		*-5,0%*
Κόστος παραγωγής	(31,9)	(29,2)	2,8	+10%
Μικτό κέρδος II	**20,3**	**24,9**	**(4,6)**	**-18%**
περιθώριο μικτού κέρδους II	*19,3%*	*25,2%*		*-5,9%*
Λοιπά έσοδα	1,9	1,5	0,4	+26%
Έξοδα διάθεσης & διανομής	(6,0)	(5,5)	0,5	+9%
Έξοδα διοίκησης	(7,7)	(6,8)	0,9	+13%
Έξοδα Έρευνας & Ανάπτυξης (R&D)	(2,5)	(2,3)	0,2	+7%
Λοιπά έξοδα	(0,2)	(0,3)	(0,1)	-40%
+ Αποσβέσεις και απομειώσεις	5,0	4,6	0,4	+8%
EBITDA	**10,8**	**16,0**	**(5,2)**	**-33%**
περιθώριο EBITDA	*10,3%*	*16,2%*		*-5,9%*
- Αποσβέσεις και απομειώσεις	(5,0)	(4,6)	0,4	+8%
EBIT	**5,8**	**11,4**	**(5,6)**	**-49%**
περιθώριο EBIT	*5,5%*	*11,5%*		*-6,0%*
Χρηματοοικονομικά έσοδα	0,1	0,1	(0,0)	-5%
Χρηματοοικονομικά έξοδα	(2,0)	(1,8)	0,2	+9%
Αποτελέσματα από συγγενείς εταιρείες	0,0	0,0	0,0	n/m
Καθαρά χρηματοοικονομικά έξοδα	**(1,9)**	**(1,7)**	**0,2**	**+10%**
Κέρδη/(Ζημιές) προ φόρων	**3,9**	**9,7**	**(5,8)**	**-59%**
Φόρος εισοδήματος	(1,0)	(2,3)	(1,3)	-57%
Κέρδη/(Ζημιές)	**2,9**	**7,4**	**(4,4)**	**-60%**

ΧΡΗΜΑΤΟΟΙΚΟΝΟΜΙΚΗ ΘΕΣΗ ΟΜΙΛΟΥ

Ενοποιημένη Κατάσταση Χρηματοοικονομικής Θέσης σε € εκ	**30/09/2026**	**31/12/2025**	**€εκ Δ**	**% Δ**
Μη κυκλοφορούντα περιουσιακά στοιχεία	164,2	159,0	5,2	+3%
Κυκλοφορούντα περιουσιακά στοιχεία	186,1	168,7	17,4	+10%
Σύνολο περιουσιακών στοιχείων	**350,3**	**327,8**	**22,6**	**+7%**
Σύνολο Ιδίων Κεφαλαίων	131,8	135,9	(4,1)	-3%
Μακροπρόθεσμες Υποχρεώσεις	117,3	106,8	10,5	+10%
Βραχυπρόθεσμες Υποχρεώσεις	101,2	85,0	16,1	+19%
Σύνολο Ιδίων Κεφαλαίων & Υποχρεώσεων	**350,3**	**327,8**	**22,6**	**+7%**

Το Σύνολο περιουσιακών στοιχείων του Ομίλου στις 30/09/2026 ανήλθε σε **€350,3εκ** (+7% έναντι της 31/12/2025).

- **Μη κυκλοφορούντα περιουσιακά στοιχεία** αυξήθηκαν 3% έναντι της 31/12/2025 σε **€164,2εκ**, λόγω των επενδύσεων σε ενσώματα πάγια και ανάπτυξη λογισμικού *(βλ. σχόλια αναφορικά με τις ταμειακές ροές από επενδυτικές δραστηριότητες).*
- **Κυκλοφορούντα περιουσιακά στοιχεία** αυξήθηκαν περίπου €17εκ έναντι της 31/12/2025 σε **€186,1εκ**, κυρίως λόγω της αύξησης των συμβατικών περιουσιακών στοιχείων και των εμπορικών και λοιπών απαιτήσεων. Τα συμβατικά περιουσιακά στοιχεία αυξήθηκαν λόγω των έργων ψηφιοποίησης του δημόσιου τομέα στην Ελλάδα και των λύσεων Ταυτοποίησης & Πληρωμών (Identity & Payment). Οι εμπορικές & λοιπές απαιτήσεις αυξήθηκαν κυρίως λόγω της αύξησης των εσόδων σε όλους τους τομείς.

Το Σύνολο υποχρεώσεων στις 30/09/2026 ανήλθαν σε **€218,5εκ**.

- **Μακροπρόθεσμες υποχρεώσεις** αυξήθηκαν περίπου €10εκ έναντι της 31/12/2025 σε **€117,3εκ**, κυρίως λόγω της αύξησης των διαθέσιμων πιστωτικών διευκολύνσεων για τη χρηματοδότηση του κεφαλαίου κίνησης και των κεφαλαιουχικών επενδύσεων (CAPEX).
- **Βραχυπρόθεσμες υποχρεώσεις** αυξήθηκαν περίπου €16εκ έναντι της 31/12/2025 σε **€101,2εκ**, κυρίως λόγω των Λοιπών Υποχρεώσεων (αφορά ποσό €6,4εκ σχετικά με το διακανονισμό του παλαιού προγράμματος συμμετοχής της Διοίκησης) καθώς και των αυξημένων Εμπορικών Υποχρεώσεων και Συμβατικών Υποχρεώσεων.

Κεφάλαιο Κίνησης σε € εκ	**30/09/2026**	**31/12/2025**	**€εκ Δ**	**% Δ**
Αποθέματα	61,9	67,1	(5,2)	-8%
Συμβατικά περιουσιακά στοιχεία	34,3	28,8	5,5	+19%
Τρέχουσες φορολογικές απαιτήσεις	2,6	0,8	1,8	+237%
Εμπορικές απαιτήσεις	47,7	37,9	9,7	+26%
Λοιπές απαιτήσεις	18,2	9,0	9,2	+103%
Ενεργητικό	**164,7**	**143,6**	**21,1**	**+15%**
Τρέχουσες φορολογικές υποχρεώσεις	(4,9)	(3,0)	1,9	+62%
Εμπορικές υποχρεώσεις	(44,8)	(41,1)	3,7	+9%
Λοιπές υποχρεώσεις	(26,1)	(17,8)	8,4	+47%
Συμβατικές υποχρεώσεις	(9,5)	(6,3)	3,2	+51%
Έσοδα επόμενων χρήσεων	(2,0)	(1,2)	0,8	+62%
Υποχρεώσεις	**(87,2)**	**(69,4)**	**17,9**	**+26%**
Καθαρό Κεφάλαιο Κίνησης	**77,5**	**74,2**	**3,2**	**+4%**
% των Εσόδων (κυλιόμενο 12μηνο)	**19,9%**	**20,6%**		

Καθαρό Κεφάλαιο Κίνησης στα €77,5εκ, αυξημένο κατά €3εκ (+4%) έναντι της 31/12/2025, κυρίως λόγω:

- Εμπορικών & Λοιπών απαιτήσεων (αύξηση στο σύνολο κατά περίπου €19εκ), λόγω της αύξησης των εσόδων σε όλους τους τομείς.
- Συμβατικών περιουσιακών στοιχείων (αύξηση €5,5εκ), που σχετίζονται με τα έργα ψηφιοποίησης του δημοσίου τομέα στην Ελλάδα, τα οποία τιμολογούνται κατά την ολοκλήρωση του έργου, καθώς και με λύσεις Ταυτοποίησης & Πληρωμών (Identity & Payment) στους τομείς CEE και MEA.

Η αύξηση των Εμπορικών & Λοιπών Υποχρεώσεων (περιλαμβάνει την αναταξινόμηση ποσού €6,4εκ από τα ίδια κεφάλαια στις λοιπές υποχρεώσεις, αναφορικά με το διακανονισμό του παλαιού προγράμματος συμμετοχής της Διοίκησης) και των Συμβατικών Υποχρεώσεων, εν μέρει αντιστάθμισε την προαναφερθείσα αύξηση των Εμπορικών & Λοιπών απαιτήσεων και των Συμβατικών περιουσιακών στοιχείων.

Από την παραπάνω ανάλυση επισημαίνεται ότι η αύξηση του Καθαρού Κεφαλαίου Κίνησης αποδίδεται κυρίως στο χρονισμό της τιμολόγησης, δηλαδή στο αυξημένο κεφάλαιο που δεσμεύεται κατά τη διάρκεια υλοποίησης των έργων, καθώς και στην επίδραση του μείγματος των εσόδων, παρά σε οποιαδήποτε διαρθρωτική επιδείνωση στη διαχείριση του κεφαλαίου κίνησης. Επισημαίνεται ότι την 30/09/2026 Συμβατικά περιουσιακά στοιχεία ποσού περίπου €18εκ (52% των συμβατικών περιουσιακών στοιχείων του Ομίλου) αφορούν συμβασιοποιημένα έργα ψηφιοποίησης του δημοσίου τομέα στην Ελλάδα, τα οποία τιμολογούνται και μετατρέπονται σε μετρητά κατά την ολοκλήρωση του έργου.

Επισημαίνεται ότι το Καθαρό Κεφάλαιο Κίνησης μειώθηκε κατά περίπου €12εκ σε σύγκριση με τα τέλη Ιουνίου 2026, γεγονός που οφείλεται κυρίως στη μείωση των αποθεμάτων και των συμβατικών περιουσιακών στοιχείων καθώς και στην είσπραξη απαιτήσεων από ΦΠΑ.

Βάσει των παραπάνω, η Διοίκηση εκτιμά ότι το Κεφάλαιο Κίνησης θα βελτιωθεί περαιτέρω κατά το Δ' Τρίμηνο 2026, κυρίως λόγω της προαναφερθείσας μετατροπής των συμβατικών περιουσιακών στοιχείων σε τιμολογήσεις , με την ολοκλήρωση των έργων, και της είσπραξης μετρητών.

Ενοποιημένος Καθαρός Δανεισμός σε € εκ	**30/09/2026**	**31/12/2025**	**€εκ Δ**	**% Δ**
Ταμειακά διαθέσιμα & ισοδύναμα (Α)	21,4	25,1	(3,7)	-15%
Δανειακές υποχρεώσεις (Β)	115,1	106,8	8,3	+8%
Καθαρός Δανεισμός (Β) – (Α)	**93,6**	**81,6**	**12,0**	**+15%**

Ενοποιημένος Καθαρός Δανεισμός ανήλθε σε **€93,6εκ,** αυξημένος κατά €12εκ έναντι της 31/12/2025, λόγω των χρηματοδοτικών αναγκών για κεφαλαιουχικές επενδύσεις (CAPEX) και για κεφάλαιο κίνησης. Επισημαίνεται ότι ο Ενοποιημένος Καθαρός Δανεισμός μειώθηκε κατά περίπου €10εκ σε σύγκριση με το τέλος Ιουνίου (€103,9εκ), λόγω της ισχυρής παραγωγής καθαρών ταμειακών ροών από λειτουργικές δραστηριότητες το Γ' Τρίμηνο 2026 *(βλ. σχόλια σχετικά με τις Λειτουργικές Ταμειακές Ροές).*

Ο Δείκτης Μόχλευσης του Ομίλου (Καθαρός Δανεισμός/EBITDA) διαμορφώθηκε σε **2,1 φορές**, αμετάβλητος σε σύγκριση με το τέλος Ιουνίου 2026 και οριακά υψηλότερα έναντι του 9Μ 2025 (2,0 φορές).

Χρηματοοικονομική Θέση | Δείκτες	**30/09/2026**	**31/12/2025**	**30/09/2025**
Σύνολο Ιδίων Κεφαλαίων / Σύνολο περιουσιακών στοιχείων *(Δείκτης Ιδίων Κεφαλαίων)*	37,6%	41,5%	39,8%
Καθαρός δανεισμός / EBITDA (κυλιόμενο 12μηνο) (φορές)	2,1	1,7	2,0

Το Σύνολο Ιδίων Κεφαλαίων στις 30/09/2026 ανήλθε σε **€131,8εκ**, μειωμένα κατά 3% έναντι της 31/12/2025, λόγω της αναταξινόμησης αποθεματικών ποσού €11,2εκ από τα ίδια κεφάλαια (λοιπά αποθεματικά) στις λοιπές υποχρεώσεις, η οποία υπερκάλυψε τα καθαρά κέρδη της περιόδου. Η εν λόγω αναταξινόμηση αποθεματικών ιδίων κεφαλαίων στις λοιπές υποχρεώσεις σχετίζεται με την απόφαση για το διακανονισμό του παλαιού προγράμματος συμμετοχής της Διοίκησης 2022-2025 – το οποίο είχε προηγουμένως ταξινομηθεί και λογιστικοποιηθεί ως πρόγραμμα που διακανονίζεται με συμμετοχικούς τίτλους – εν μέρει μέσω ιδίων κεφαλαίων (μεταβίβαση ιδίων μετοχών) και εν

μέρει σε μετρητά. Στις 30/09/2026 παραμένει σε εκκρεμότητα υποχρέωση ποσού €6,4εκ που αφορά το παλαιό πρόγραμμα συμμετοχής της Διοίκησης 2022-2025 (ταξινομείται στις Λοιπές Υποχρεώσεις).

Ενοποιημένη Κατάσταση Ταμειακών Ροών σε € εκ	**9M 2026**	**9M 2025**	**€εκ Δ**	**% Δ**
Καθαρές ταμειακές ροές από λειτουργικές δραστηριότητες	10.9	23.2	(12.2)	-53%
Καθαρές ταμειακές ροές από επενδυτικές δραστηριότητες	(13.0)	(7.9)	5.1	65%
Καθαρές ταμειακές ροές από χρηματοδοτικές δραστηριότητες	(1.4)	(18.2)	(16.9)	-93%
Καθαρή αύξηση/(μείωση) στα Ταμειακά διαθέσιμα & ισοδύναμα	**(3.4)**	**(2.9)**	**0.5**	**-17%**

Οι Καθαρές ταμειακές ροές από λειτουργικές δραστηριότητες διαμορφώθηκαν σε **εισροές €10,9εκ**, μειωμένες κατά €12εκ έναντι του 9Μ 2025, λόγω της σημαντικής αύξησης στις ταμειακές μεταβολές κεφαλαίου κίνησης (€10εκ επιβάρυνση το 9Μ 2026 έναντι €7εκ το 9Μ 2025) καθώς και της καταβολής ποσού €4,8εκ για το διακανονισμό σε μετρητά του παλαιού προγράμματος συμμετοχής της Διοίκησης 2022-2025. Επισημαίνεται όμως ότι **οι καθαρές ταμειακές ροές από λειτουργικές δραστηριότητες το Γ' Τρίμηνο 2026** ανήλθαν σε **εισροές περίπου €20εκ (αύξηση 59% έναντι του Γ' Τριμήνου 2025),** λόγω της σημαντικής εξομάλυνσης των αναγκών σε κεφάλαιο κίνησης (όφελος περίπου €14εκ στις λειτουργικές ταμειακές ροές το Γ' Τρίμηνο), η οποία αποδίδεται στην τιμολόγηση και είσπραξη από έργα ψηφιοποίησης του δημοσίου τομέα στην Ελλάδα (Συμβατικά Περιουσιακά Στοιχεία), στη μείωση των αποθεμάτων καθώς και στην είσπραξη απαιτήσεων από ΦΠΑ.

Οι Καθαρές ταμειακές ροές από επενδυτικές δραστηριότητες διαμορφώθηκαν σε **εκροές €13,0εκ**, αυξημένες 65% έναντι του 9Μ 2025, οι οποίες περιλαμβάνουν:

- €2,6εκ συνολικές εισπράξεις (πώληση ποσοστού συμμετοχής και εισπραχθέν μέρισμα) από την πώληση της μειοψηφικής συμμετοχής στην SEGLAN S.L.
- €6,2εκ επενδύσεις σε ενσώματα πάγια, που υποστηρίζουν την επιχειρηματική ανάπτυξη του Ομίλου, σχετικά με πρόσθετο μηχανολογικό εξοπλισμό για την υλοποίηση μεγάλης κλίμακας έργων ασφαλών εκτυπώσεων στον τομέα ΜΕΑ, καθώς και με το 2ο κέντρο προσωποποίησης καρτών στις ΗΠΑ (Salt Lake City, Utah).
- €6,2εκ επενδύσεις σχετικά με την ανάπτυξη λογισμικού εσωτερικής χρήσης, για την ενίσχυση των λύσεων Πληρωμών (Payment) (ACOS και συστήματα προσωποποίησης) και των λύσεων Digital Technologies (GaiaB, CaaS, πλατφόρμα καταγραφής δεδομένων).

Οι συνολικές κεφαλαιουχικές δαπάνες (CAPEX) του Ομίλου (περιλαμβανομένων των δικαιωμάτων χρήσης) το 9Μ 2026 ανήλθαν σε **€20,4εκ** (+78% έναντι του 9Μ 2025), με τις συνολικές κεφαλαιουχικές δαπάνες το Γ' Τρίμηνο 2026 να ανέρχονται σε €8,1εκ (έναντι €3,5εκ το Γ' Τρίμηνο 2025).

Οι Καθαρές ταμειακές ροές από χρηματοδοτικές δραστηριότητες διαμορφώθηκαν σε **εκροές €1,4εκ**, και περιλαμβάνουν άντληση δανείων ποσού €17,1εκ, υπερκαλύπτοντας τις αποπληρωμές δανείων και πληρωμές για χρηματοδοτικές μισθώσεις συνολικού ποσού περίπου €13εκ και πληρωμές τόκων ποσού €4,8εκ.

Μη χρηματοοικονομικοί δείκτες απόδοσης	**9M 2026**	**9M 2025**	**Δ**	**% Δ**
Αριθμός πωληθέντων καρτών (εκ)	93,6	83,7	9,8	+12%
Μέσος αριθμός εργαζομένων (αναλογία πλήρους απασχόλησης)	2.199	2.119	80	+4%
Αριθμός εργαζομένων Ομίλου (τέλος περιόδου)	2.620	2.377	243	+10%

Προαιρετική Δημόσια Πρόταση Εξαγοράς της Dai Nippon Printing Co., Ltd.

Η Πρόταση τελεί υπό τις Προϋποθέσεις και Αιρέσεις που ορίζονται στην Ενότητα 4.1 του Πληροφοριακού Δελτίου. Κατά το χρόνο δημοσίευσης του Δελτίου Τύπου Αποτελεσμάτων, οι Προϋποθέσεις και Αιρέσεις δεν έχουν πλήρως εκπληρωθεί (εκκρεμεί η έγκριση άμεσων ξένων επενδύσεων FDI από τις Αυστριακές αρχές). Συνεπώς, η Πρόταση δεν έχει καταστεί άνευ όρων δεσμευτική.

Σύμφωνα με τον Αυστριακό Νόμο περί Δημοσίων Προτάσεων Εξαγορών, η Συμπληρωματική Περίοδος Αποδοχής διάρκειας 3 μηνών, απευθυνόμενη σε όλους τους μετόχους που δεν αποδέχθηκαν την Πρόταση, λήγει στις 26 Νοεμβρίου 2026 στις 17:00 τοπική ώρα Βιέννης / 18:00 τοπική ώρα Αθηνών.

Lamezanstraße 4-8, 1230 Vienna, Austria, T +43 1 610 65-0, www.austriacard.com

ΑΝΑΛΥΣΗ ΑΝΑ ΓΕΩΓΡΑΦΙΚΟ ΤΟΜΕΑ

Κεντρική – Ανατολική Ευρώπη & DACH (CEE)

Επιδόσεις Τομέα σε € εκ	**9M 2026**	**9M 2025**	**€εκ Δ**	**% Δ**
Έσοδα	**158,5**	**149,6**	**8,9**	**+6%**
Κόστος υλικών και ταχυδρομικών	(92,2)	(79,9)	12,3	+15%
Μικτό κέρδος I	**66,3**	**69,7**	**(3,5)**	**-5%**
περιθώριο μικτού κέρδους I	*41,8%*	*46,6%*		*-4,8%*
Κόστος παραγωγής	(39,6)	(38,2)	1,4	+4%
Μικτό κέρδος II	**26,7**	**31,5**	**(4,8)**	**-15%**
περιθώριο μικτού κέρδους II	*16,8%*	*21,1%*		*-4,2%*
Λοιπά έσοδα	4,0	3,8	0,3	+7%
Έξοδα διάθεσης & διανομής	(8,7)	(8,5)	0,1	+2%
Έξοδα διοίκησης	(11,6)	(10,8)	0,8	+7%
Έξοδα Έρευνας & Ανάπτυξης (R&D)	(6,3)	(5,7)	0,6	+10%
Λοιπά έξοδα	(0,5)	(1,0)	(0,5)	-54%
+ Αποσβέσεις και απομειώσεις	8,4	8,5	(0,1)	-1%
EBITDA	**12,1**	**17,7**	**(5,6)**	**-32%**
περιθώριο EBITDA	*7,7%*	*11,8%*		*-4,2%*
- Αποσβέσεις και απομειώσεις	(8,4)	(8,5)	(0,1)	-1%
EBIT	**3,7**	**9,2**	**(5,5)**	**-60%**
περιθώριο EBIT	*2,3%*	*6,1%*		*-3,8%*

Λειτουργικές Δαπάνες (OPEX) **εξαιρεί Αποσβέσεις και απομειώσεις** σε € εκ	**9M 2026**	**9M 2025**	**€εκ Δ**	**% Δ**
Κόστος παραγωγής	(39,6)	(38,2)	1,4	+4%
Έξοδα διάθεσης & διανομής	(8,7)	(8,5)	0,1	+2%
Έξοδα διοίκησης	(11,6)	(10,8)	0,8	+7%
Έξοδα Έρευνας & Ανάπτυξης (R&D)	(6,3)	(5,7)	0,6	+10%
+ Αποσβέσεις και απομειώσεις	8,4	8,5	(0,1)	-1%
Σύνολο	**(57,7)**	**(54,8)**	**2,9**	**+5%**
% των Εσόδων	**36,4%**	**36,6%**		

Δυτική Ευρώπη, Σκανδιναβία & Αμερική (WEST)

Επιδόσεις Τομέα σε € εκ	**9M 2026**	**9M 2025**	**€εκ Δ**	**% Δ**
Έσοδα	**100,3**	**87,4**	**13,0**	**+15%**
Κόστος υλικών και ταχυδρομικών	(53,4)	(48,1)	5,3	+11%
Μικτό κέρδος I	**46,9**	**39,3**	**7,7**	**+20%**
περιθώριο μικτού κέρδους I	*46,8%*	*44,9%*		*+1,8%*
Κόστος παραγωγής	(21,2)	(18,0)	3,3	+18%
Μικτό κέρδος II	**25,7**	**21,3**	**4,4**	**+21%**
περιθώριο μικτού κέρδους II	*25,6%*	*24,4%*		*+1,3%*
Λοιπά έσοδα	0,5	0,2	0,3	+173%
Έξοδα διάθεσης & διανομής	(7,6)	(6,2)	1,4	+23%
Έξοδα διοίκησης	(7,6)	(6,0)	1,5	+26%
Έξοδα Έρευνας & Ανάπτυξης (R&D)	(0,5)	(0,5)	0,0	+8%
Λοιπά έξοδα	(0,3)	(0,2)	0,2	+111%
+ Αποσβέσεις και απομειώσεις	5,0	5,0	(0,0)	-1%
EBITDA	**15,2**	**13,7**	**1,5**	**+11%**
περιθώριο EBITDA	*15,2%*	*15,7%*		*-0,5%*
- Αποσβέσεις και απομειώσεις	(5,0)	(5,0)	(0,0)	-1%
EBIT	**10,3**	**8,7**	**1,6**	**+18%**
περιθώριο EBIT	*10,3%*	*10,0%*		*+0,3%*

Λειτουργικές Δαπάνες (OPEX) **εξαιρεί Αποσβέσεις και απομειώσεις** σε € εκ	**9M 2026**	**9M 2025**	**€εκ Δ**	**% Δ**
Κόστος παραγωγής	(21,2)	(18,0)	3,3	+18%
Έξοδα διάθεσης & διανομής	(7,6)	(6,2)	1,4	+23%
Έξοδα διοίκησης	(7,6)	(6,0)	1,5	+26%
Έξοδα Έρευνας & Ανάπτυξης (R&D)	(0,5)	(0,5)	0,0	+8%
+ Αποσβέσεις και απομειώσεις	5,0	5,0	(0,0)	-1%
Σύνολο	**(31,9)**	**(25,6)**	**6,3**	**+25%**
% των Εσόδων	**31,8%**	**29,3%**		

Τουρκία / Μέση Ανατολή & Αφρική (MEA)

Επιδόσεις Τομέα σε € εκ	**9M 2026**	**9M 2025**	**€εκ Δ**	**% Δ**
Έσοδα	**53,4**	**46,9**	**6,5**	**+14%**
Κόστος υλικών και ταχυδρομικών	(26,6)	(23,9)	2,6	+11%
Μικτό κέρδος I	**26,8**	**22,9**	**3,9**	**+17%**
περιθώριο μικτού κέρδους I	*50,2%*	*48,9%*		*+1,3%*
Κόστος παραγωγής	(15,0)	(13,1)	1,9	+15%
Μικτό κέρδος II	**11,8**	**9,9**	**2,0**	**+20%**
περιθώριο μικτού κέρδους II	*22,2%*	*21,0%*		*+1,2%*
Λοιπά έσοδα	0,0	0,0	0,0	n/m
Έξοδα διάθεσης & διανομής	(2,1)	(1,9)	0,2	+11%
Έξοδα διοίκησης	(2,6)	(1,8)	0,9	+49%
Έξοδα Έρευνας & Ανάπτυξης (R&D)	(0,5)	(0,5)	(0,0)	-2%
Λοιπά έξοδα	(0,0)	(0,0)	(0,0)	-46%
+ Αποσβέσεις και απομειώσεις	1,1	0,7	0,4	+60%
EBITDA	**7,7**	**6,4**	**1,3**	**+21%**
περιθώριο EBITDA	*14,5%*	*13,6%*		*+0,8%*
- Αποσβέσεις και απομειώσεις	(1,1)	(0,7)	0,4	+60%
EBIT	**6,6**	**5,7**	**0,9**	**+16%**
περιθώριο EBIT	*12,4%*	*12,2%*		*+0,3%*

Λειτουργικές Δαπάνες (OPEX) **εξαιρεί Αποσβέσεις και απομειώσεις** σε € εκ	**9M 2026**	**9M 2025**	**€εκ Δ**	**% Δ**
Κόστος παραγωγής	(15,0)	(13,1)	1,9	+15%
Έξοδα διάθεσης & διανομής	(2,1)	(1,9)	0,2	+11%
Έξοδα διοίκησης	(2,6)	(1,8)	0,9	+49%
Έξοδα Έρευνας & Ανάπτυξης (R&D)	(0,5)	(0,5)	(0,0)	-2%
+ Αποσβέσεις και απομειώσεις	1,1	0,7	0,4	+60%
Σύνολο	**(19,1)**	**(16,5)**	**2,6**	**+16%**
% των Εσόδων	**35,8%**	**35,2%**		

Η παρούσα Ανακοίνωση Αποτελεσμάτων Εννεαμήνου 2026 είναι διαθέσιμη στην ιστοσελίδα της Εταιρείας:
https://www.austriacard.com/investor-relations-ac/financial-reporting-ac/

ΣΧΕΤΙΚΑ ΜΕ ΤΗΝ AUSTRIACARD HOLDINGS AG

Η AUSTRIACARD HOLDINGS AG αξιοποιεί πάνω από 130 χρόνια εμπειρίας στη διαχείριση πληροφοριών, την εκτύπωση και τις επικοινωνίες για να προσφέρει στους πελάτες της εμπειρίες που χαρακτηρίζονται από διαφάνεια και ασφάλεια. Προσφέρει μια ολοκληρωμένη σειρά προϊόντων και υπηρεσιών, συμπεριλαμβανομένων λύσεων πληρωμών, ταυτοποίησης, smart cards, card personalization, ψηφιοποίησης και ασφαλούς διαχείρισης δεδομένων. Η ACAG απασχολεί παγκοσμίως 2.360 εργαζόμενους και είναι εισηγμένη στα Χρηματιστήρια Euronext Athens και Βιέννης με το σύμβολο ACAG.

Υπεύθυνος Επικοινωνίας:	Δημήτρης Χαραλαμπόπουλος, Group IR Director
E-Mail:	investors@austriacard.com
Τηλ (AT):	+43 1 61065 357
Τηλ (GR):	+30 210 669 78 60
Website:	www.austriacard.com
Σύμβολο:	ACAG
ISIN:	AT0000A325L0
Χρηματιστήρια:	Vienna Prime Market (VSE), Euronext Athens Main Market (ATHEX)

ΠΑΡΑΡΤΗΜΑ

Lamezanstraße 4-8, 1230 Vienna, Austria, T +43 1 610 65-0, www.austriacard.com

A. ΕΝΟΠΟΙΗΜΕΝΕΣ ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΕΣ ΚΑΤΑΣΤΑΣΕΙΣ

Κατάσταση Χρηματοοικονομικής Θέσης σε € χιλ	**30 Σεπτεμβρίου 2026**	**31 Δεκεμβρίου 2025**
Περιουσιακά στοιχεία		
Ακίνητα, εξοπλισμός και δικαιώματα χρήσης	99.623	96.022
Άυλα περιουσιακά στοιχεία και υπεραξία	58.565	57.609
Λοιπές απαιτήσεις	1.392	1.098
Επενδύσεις σε Συνδεδεμένες Επιχειρήσεις	0	423
Αναβαλλόμενες φορολογικές απαιτήσεις	4.614	3.865
Μη κυκλοφορούντα περιουσιακά στοιχεία	**164.194**	**159.016**
Αποθέματα	61.941	67.124
Συμβατικά περιουσιακά στοιχεία	34.328	28.824
Τρέχουσες απαιτήσεις από φόρους εισοδήματος	2.599	771
Εμπορικές απαιτήσεις	47.674	37.930
Λοιπές απαιτήσεις	18.157	8.959
Ταμειακά Διαθέσιμα και Ισοδύναμα	21.423	25.139
Κυκλοφορούντα περιουσιακά στοιχεία	**186.123**	**168.748**
Σύνολο περιουσιακών στοιχείων	**350.316**	**327.764**
Ίδια κεφάλαια		
Μετοχικό κεφάλαιο	36.354	36.354
Μετοχές υπέρ το άρτιο	32.749	32.749
Ίδιες μετοχές	0	(2.584)
Λοιπά αποθεματικά	2.001	18.232
Κέρδη εις νέον	59.227	47.512
Ίδια κεφάλαια Μετόχων Μητρικής Εταιρείας	**130.331**	**132.263**
Μη ελέγχουσες συμμετοχές	1.516	3.671
Σύνολο Ιδίων Κεφαλαίων	**131.847**	**135.934**
Υποχρεώσεις		
Δάνεια και δανεισμός	101.137	91.117
Παροχές σε εργαζομένους	4.604	3.612
Λοιπές υποχρεώσεις	1.472	1.573
Αναβαλλόμενες φορολογικές υποχρεώσεις	10.095	10.505
Μακροπρόθεσμες υποχρεώσεις	**117.309**	**106.807**
Τρέχουσες φορολογικές υποχρεώσεις	4.865	3.012
Δάνεια και δανεισμός	13.915	15.644
Εμπορικές υποχρεώσεις	44.787	41.124
Λοιπές υποχρεώσεις	26.136	17.765
Υποχρεώσεις από συμβάσεις	9.469	6.254
Αναβαλλόμενα έσοδα	1.987	1.224
Βραχυπρόθεσμες υποχρεώσεις	**101.160**	**85.023**
Σύνολο υποχρεώσεων	**218.469**	**191.830**
Σύνολο ιδίων κεφαλαίων και υποχρεώσεων	**350.316**	**327.764**

Κατάσταση Ενοποιημένων Αποτελεσμάτων (IFRS) σε € χιλ	**9M 2026**	**9M 2025**
Έσοδα	**291.734**	**262.443**
Κόστος πωλήσεων	(229.519)	(200.779)
Μικτό κέρδος	**62.215**	**61.664**
Λοιπά έσοδα	4.755	3.959
Έξοδα διάθεσης & διανομής	(18.472)	(16.578)
Έξοδα διοίκησης	(24.450)	(21.475)
Έξοδα έρευνας και ανάπτυξης	(7.562)	(6.909)
Λοιπά έξοδα	(794)	(1.183)
+ Αποσβέσεις και απομειώσεις	14.517	14.203
EBITDA	**30.209**	**33.682**
- Αποσβέσεις και απομειώσεις	(14.517)	(14.203)
EBIT	**15.691**	**19.479**
Χρηματοοικονομικά έσοδα	394	361
Χρηματοοικονομικά έξοδα	(6.479)	(6.374)
Αποτελέσματα από συγγενείς εταιρείες	2.150	70
Καθαρά χρηματοοικονομικά έξοδα	**(3.935)**	**(5.943)**
Κέρδη/(Ζημιές) προ φόρων	**11.757**	**13.536**
Φόρος εισοδήματος	(3.006)	(3.701)
Κέρδη/(Ζημιές)	**8.751**	**9.835**
Κέρδη/(Ζημιές) αποδιδόμενα σε:		
Μετόχους της Μητρικής Εταιρείας	7.083	8.588
Μη ελέγχουσες συμμετοχές	1.668	1.246
Κέρδη/(Ζημιές)	**8.751**	**9.835**
Κέρδη/(Ζημίες) ανά μετοχή		
Βασικά	0,20	0,24
Απομειωμένα	0,19	0,22

Κατάσταση Ενοποιημένων Αποτελεσμάτων (IFRS) σε € χιλ	**Γ' 3ΜΗΝΟ 2026**	**Γ' 3ΜΗΝΟ 2025**
Έσοδα	**105.184**	**98.822**
Κόστος πωλήσεων	(84.840)	(73.924)
Μικτό κέρδος	**20.344**	**24.898**
Λοιπά έσοδα	1.854	1.477
Έξοδα διάθεσης & διανομής	(5.985)	(5.491)
Έξοδα διοίκησης	(7.704)	(6.793)
Έξοδα έρευνας και ανάπτυξης	(2.505)	(2.346)
Λοιπά έξοδα	(210)	(349)
+ Αποσβέσεις και απομειώσεις	4.993	4.616
EBITDA	**10.786**	**16.011**
- Αποσβέσεις και απομειώσεις	(4.993)	(4.616)
EBIT	**5.793**	**11.395**
Χρηματοοικονομικά έσοδα	131	137
Χρηματοοικονομικά έξοδα	(1.990)	(1.829)
Αποτελέσματα από συγγενείς εταιρείες	0	0
Καθαρά χρηματοοικονομικά έξοδα	**(1.859)**	**(1.692)**
Κέρδη/(Ζημιές) προ φόρων	**3.934**	**9.703**
Φόρος εισοδήματος	(1.006)	(2.344)
Κέρδη/(Ζημιές)	**2.928**	**7.359**
Κέρδη/(Ζημιές) αποδιδόμενα σε:		
Μετόχους της Μητρικής Εταιρείας	2.036	7.227
Μη ελέγχουσες συμμετοχές	892	132
Κέρδη/(Ζημιές)	**2.928**	**7.359**
Κέρδη/(Ζημίες) ανά μετοχή		
Βασικά	0,06	0,20
Απομειωμένα	0,06	0,19

Κατάσταση Ενοποιημένων Ταμειακών Ροών σε € χιλ	**9M 2026**	**9M 2025**
Ταμειακές ροές από λειτουργικές δραστηριότητες		
Κέρδη/(Ζημιές) προ φόρων	11.757	13.536
Προσαρμογές για:		
-Αποσβέσεις και απομειώσεις	14.517	14.203
-Καθαρό χρηματοοικονομικό κόστος	3.935	5.943
-Άλλες μη ταμειακές συναλλαγές	(565)	1.244
-Διακανονισμός σε μετρητά προγράμματος συμμετοχής Διοίκησης	(4.806)	0
	24.837	**34.926**
Μεταβολές σε:		
-Αποθέματα	5.183	9.020
-Συμβατικά περιουσιακά στοιχεία	(5.504)	(13.628)
-Εμπορικές και λοιπές απαιτήσεις	(18.941)	1.799
-Υποχρεώσεις από συμβόλαια	3.215	4.800
-Εμπορικές και λοιπές υποχρεώσεις	6.360	(8.973)
-Φόροι που καταβλήθηκαν	(4.240)	(4.789)
Καθαρές ταμειακές εισροές/(εκροές) από λειτουργικές δραστηριότητες	**10.909**	**23.155**
Ταμειακές ροές από επενδυτικές δραστηριότητες		
Εισπραχθέντες τόκοι	283	311
Μερίσματα από συνδεδεμένες επιχειρήσεις	323	42
Έσοδα από πωλήσεις περιουσιακών στοιχείων, εγκαταστάσεων και εξοπλισμού	0	1.795
Εισπράξεις από πώληση επενδύσεων	2.250	0
Πληρωμές για απόκτηση εγκαταστάσεων, εξοπλισμού & άυλων περιουσιακών στοιχείων	(15.850)	(10.006)
Καθαρές ταμειακές εισροές/(εκροές) από επενδυτικές δραστηριότητες	**(12.994)**	**(7.857)**
Ταμειακές ροές από χρηματοδοτικές δραστηριότητες		
Πληρωθέντες τόκοι	(4.792)	(4.757)
Εισπράξεις από δάνεια	17.282	4.957
Αποπληρωμές δανείων	(9.529)	(10.619)
Πληρωμές χρηματοδοτικών μισθώσεων	(3.261)	(3.206)
Απόκτηση ιδίων μετοχών	0	(520)
Απόκτηση μη ελέγχουσας συμμετοχής	0	(156)
Πληρωθέντα μερίσματα σε μη ελέγχουσες συμμετοχές	(1.056)	10
Πληρωθέντα μερίσματα σε μετόχους της εταιρείας	0	(3.950)
Καθαρές ταμειακές εισροές/(εκροές) από χρηματοδοτικές δραστηριότητες	**(1.356)**	**(18.241)**
Καθαρή αύξηση/(μείωση) στα Ταμειακά Διαθέσιμα και Ισοδύναμα	**(3.441)**	**(2.943)**
Ταμειακά Διαθέσιμα και Ισοδύναμα την 1 Ιανουαρίου	**25.139**	**21.737**
Επίδραση των μεταβολών των συναλλαγματικών ισοτιμιών στα ταμειακά διαθέσιμα	(275)	(906)
Ταμειακά Διαθέσιμα και Ισοδύναμα την 30 Σεπτεμβρίου	**21.423**	**17.889**

Β. ΑΝΑΛΥΣΗ ΑΝΑ ΤΟΜΕΑ

9Μ 2026 σε € χιλ	**CEE**	**WEST**	**MEA**	**Εταιρικά**	**Απαλοιφές**	**ΣΥΝΟΛΟ**
Έσοδα	140.759	97.945	53.030	0	0	291.734
Διατμηματικά έσοδα	17.713	2.375	337	4.512	(24.936)	0
Έσοδα κατά τομέα	**158.472**	**100.320**	**53.367**	**4.512**	**(24.936)**	**291.734**
Κόστος υλικών και ταχυδρομικών	(92.186)	(53.377)	(26.557)	0	18.369	(153.751)
Μικτό κέρδος Ι	**66.286**	**46.943**	**26.810**	**4.512**	**(6.567)**	**137.983**
Κόστος παραγωγής	(39.591)	(21.221)	(14.962)	0	6	(75.768)
Μικτό κέρδος ΙΙ	**26.695**	**25.722**	**11.848**	**4.512**	**(6.561)**	**62.215**
Λοιπά έσοδα	4.039	526	0	1	189	4.755
Έξοδα διάθεσης & διανομής	(8.669)	(7.573)	(2.089)	(151)	11	(18.472)
Έξοδα διοίκησης	(11.592)	(7.550)	(2.630)	(8.478)	5.800	(24.450)
Έξοδα Έρευνας & Ανάπτυξης (R&D)	(6.326)	(494)	(483)	(786)	526	(7.562)
Λοιπά έξοδα	(461)	(344)	(10)	(15)	36	(794)
+ Αποσβέσεις και απομειώσεις	8.438	4.950	1.083	46	0	14.517
EBITDA	**12.124**	**15.237**	**7.719**	**(4.872)**	**0**	**30.209**
- Αποσβέσεις και απομειώσεις	(8.438)	(4.950)	(1.083)	(46)	0	(14.517)
EBIT	**3.686**	**10.287**	**6.636**	**(4.918)**	**0**	**15.691**
Χρηματοοικονομικά έσοδα						394
Χρηματοοικονομικά έξοδα						(6.479)
Αποτελέσματα συγγενών εταιρειών						2.150
Καθαρά χρηματοοικομικά έξοδα						**(3.935)**
Κέρδη/(Ζημιές) προ φόρων						**11.757**
Φόρος εισοδήματος						(3.006)
Κέρδη/(Ζημιές)						**8.751**

9M 2025 σε € χιλ	**CEE**	**WEST**	**MEA**	**Εταιρικά**	**Απαλοιφές**	**ΣΥΝΟΛΟ**
Έσοδα	135.253	80.381	46.809	0	0	262.443
Διατμηματικά έσοδα	14.346	6.989	56	2.729	(24.121)	0
Έσοδα κατά τομέα	**149.600**	**87.370**	**46.865**	**2.729**	**(24.121)**	**262.443**
Κόστος υλικών και ταχυδρομικών	(79.857)	(48.098)	(23.946)	0	20.364	(131.538)
Μικτό κέρδος I	**69.743**	**39.272**	**22.919**	**2.729**	**(3.757)**	**130.905**
Κόστος παραγωγής	(38.214)	(17.965)	(13.063)	0	0	(69.241)
Μικτό κέρδος II	**31.529**	**21.307**	**9.856**	**2.729**	**(3.757)**	**61.664**
Λοιπά έσοδα	3.776	193	0	91	(101)	3.959
Έξοδα διάθεσης & διανομής	(8.538)	(6.161)	(1.878)	0	0	(16.578)
Έξοδα διοίκησης	(10.829)	(6.002)	(1.759)	(6.624)	3.740	(21.475)
Έξοδα Έρευνας & Ανάπτυξης (R&D)	(5.750)	(455)	(495)	(210)	0	(6.909)
Λοιπά έξοδα	(997)	(163)	(18)	(14)	9	(1.183)
+ Αποσβέσεις και απομειώσεις	8.511	4.989	677	26	0	14.203
EBITDA	**17.703**	**13.707**	**6.383**	**(4.002)**	**(109)**	**33.682**
- Αποσβέσεις και απομειώσεις	(8.511)	(4.989)	(677)	(26)	0	(14.203)
EBIT	**9.192**	**8.718**	**5.706**	**(4.027)**	**(109)**	**19.479**
Χρηματοοικονομικά έσοδα						361
Χρηματοοικονομικά έξοδα						(6.374)
Αποτελέσματα συγγενών εταιρειών						70
Καθαρά χρηματοοικομικά έξοδα						**(5.943)**
Κέρδη/(Ζημιές) προ φόρων						**13.536**
Φόρος εισοδήματος						(3.701)
Κέρδη/(Ζημιές)						**9.835**

Αναταξινόμηση Εσόδων ανά κατηγορία λύσεων

Από το Α' Τρίμηνο 2026 και έπειτα, τα έσοδα των λύσεων Identity & Payment περιλαμβάνουν τα έσοδα που σχετίζονται με τις υπηρεσίες διανομής προσωποποιημένων καρτών (fulfillment), τα οποία προηγουμένως ταξινομούνταν στα έσοδα των λύσεων Document Lifecycle Management. Η εν λόγω αναταξινόμηση αντικατοπτρίζει με ακρίβεια τα έσοδα που σχετίζονται με τις λύσεις Πληρωμών (Payment) του Ομίλου. Ο παρακάτω πίνακας εμφανίζει τις λεπτομέρειες της αναταξινόμησης για κάθε περίοδο το 2025.

Έσοδα ανά κατηγορία λύσεων σε € εκ	**Α' 3ΜΗΝΟ 2025**	**6Μ 2025**	**9Μ 2025**	**ΕΤΟΣ 2025**	**Α' 3ΜΗΝΟ 2026**	**6Μ 2026**	**9Μ 2026**
Identity & Payment	52,7	104,1	159,5	222,3	56,5	117,6	174,3
Document Lifecycle Management	22,6	44,4	80,4	103,7	19,7	39,8	79,1